

ブックオフビジネス 入門マニュアル

この度は、ブックオフビジネス入門マニュアルをご購入いただきありがとうございます。

この方法は、私自身が今現在も稼ぎ続けているもので、やれば必ず結果が出る“生きたノウハウ”です。

ぜひこのノウハウを身に付けていただき、毎月コンスタントに5～10万円の副収入を稼いでいただければと思います。

あなたの成功を心からお祈りしています！

トビーブックス
飛田 貴生

●著作権について

ブックオブビジネス入門マニュアル（以下、マニュアルと表記）は、著作権法で保護されている著作物です。マニュアルの使用に関しまして、以下の点にご注意ください。

マニュアルの著作権は、作成者に帰属します。

著作権者の許可を得ず、このマニュアルの一部もしくは全部を、いかなる手段においても複製、転載、伝達、流用、転売等することを禁じます。

違反行為や不法行為があった場合は、損害賠償請求を行うなど、法的手段による解決を行う場合がありますのでご注意ください。

このマニュアルの開封をもって、下記の事項にご同意いただいたものとみなします。

■第一条 禁止事項

マニュアル使用者に、マニュアルの著作権を譲渡するものではありません。著作権者の許可を得ず、マニュアルの一部もしくは全部を、いかなる手段においても複製、転載、伝達、流用、転売等することを禁じます。

■第二条 損害賠償

マニュアルの情報は、作成時点のものであります。

マニュアルの作成には万全を期していますが、万が一、不正確な情報や誤りがあった場合でも、著作権者・パートナーおよび業務提携者は、その責任を一切負いません。

マニュアルの使用は、自己責任で行うものとします。

マニュアルを使用し、何らかの不利益や損害が生じた場合でも、著作権者・パートナーおよび業務提携者は、その責任を一切負いません。

販売者：トビーブックス

飛田 貴生

神奈川県藤沢市善行団地 1-4-504

Phone:0466-84-5667

※電話でのお問い合わせには対応していません。

E-Mail : tobybooks@gmail.com

目次

【第1章 基礎知識編】

- 「ブックオフビジネス」とは何ですか？..... 6
- ブックオフビジネスの全体的な流れ..... 6
- どのくらい稼げますか？..... 7
- リスクはありますか？..... 8
- お金はどのくらい必要ですか？..... 8
- パソコンが得意でなくてもできますか？..... 9
- 在庫をどのくらい持つ必要がありますか？..... 9
- なぜブックオフを仕入れ先として選ぶのか？その5つの理由.....10
- Amazonで商品売る3つの理由..... 12
- 商品売るもう一つの場所.....13
- 「お宝商品」と「在庫あり商品」.....13
- 誰でも売れる商品を見つけられる画期的な方法.....15
- 転売は違法ではありませんか？.....16
- 確定申告は必要ですか？.....17

【第2章 準備編】

- パソコンとクレジットカードを用意する.....18
- 無料の携帯サーチを入手する.....18
- 無料携帯サーチの使い方マニュアル.....19
- まずは、自宅の不用品を売ってみよう.....27

【第3章 仕入れ基礎編】

- 自宅周辺にあるブックオフを複数みつける方法.....28
- いいブックオフと悪いブックオフの見分け方.....28
- 仕入れの持ち物.....29
- 仕入れに最適な時間.....29
- 仕入れは、週に何回行けばいいですか？.....30
- 初心者におすすめのコーナー.....30
- オススメの商品ジャンル.....30
- 店員に注意されませんか？.....39
- 仕入れのマナー.....31
- 汚れや線引きがある本も仕入れますか？.....32

【第4章 仕入れ実践編】

- 105円コーナーで簡単に売れる本が見つかる秘密の仕入れ法..... 33

- 発行年度が新しい本を見分ける方法.....35
- こんな本は Amazon で売れません.....36
- Amazon の中古価格がいくらの本を仕入れればいいですか？..... 37
- 高額本が多いジャンルはずばりコレです.....37

【第5章 クリーニング編】

- 値札をきれいにはがす方法.....40
- 商品をピカピカにきれいにする方法.....41

【第6章 Amazon 出品編】

- Amazon に出品者登録する方法.....43
- お店の名前（屋号）について.....52
- 商品説明の書き方.....52
- 価格設定の方法.....53
- 返金補償でお客さんに安心感を与える.....54
- Amazon の手数料はいくらですか？..... 54

【第7章 梱包編】

- 梱包に必要なものとその購入先.....55
- 梱包の手順.....58

【第8章 発送編】

- 注文が入ったらまず何をすればいいですか？.....60
- 商品は何で送ればいいですか？.....61
- 高額商品は何で送ればいいですか？.....62
- クロネコメール便はどこから出せますか？集荷は頼めますか？.....62
- 2センチ以上の商品をクロネコメール便で送る方法.....62
- 商品を発送したらどうすればいいですか？.....63
- 問い合わせ番号はお客さんに知らせた方がいいですか？.....64
- 商品を発送したら、必ず「出荷通知」を送信しよう.....64

【第9章 在庫管理整編】

- 効率のいい在庫管理の方法.....66
- 効果的な値下げの方法.....67
- 極端に安い価格をつける出品者への対処法.....70
- 値崩れした不良在庫を簡単に現金に変える方法.....70

【第10章 カスタマーサービス編】

●お客さんに良い評価をもらう方法	72
●悪い評価を入れられたときの対処法	74
●お客さんからのクレームの対処法	76
●クレーム対応のときの注意点	78
●領収書を発行してくださいって言われたらどうすればいいですか？	78
●お客さんからよくある問い合わせとその答え方	78

【第11章 ヤフオク出品編】

●”ヤフオク同時出品”で販売力をアップする	80
●Yahoo! JAPAN IDの取得	80
●ヤフオクの利用登録	80
●商品画像の撮影	80
●商品説明の作り方	84
●出品する	85
●落札者との取引	86
●落札者を評価する	88

【第12章 お宝目利き編】

●継続的に稼ぎ続けるための秘訣	90
●お宝の目利きになる方法	91
●お宝商品リストの作り方	91
●Amazon 予約注文リストの入手方法	96

【第13章 フォーマット集】

●Amazon 出品用フォーマット	99
●Amazon 受注・発送フォーマット	100
●問い合わせの回答例	102
●ヤフオク用フォーマット	103

【第14章 便利ツール編】

●ツール	106
●ホームページ	106

【おわりに】

●ブックオフビジネスで継続的に稼ぎ続けるために	108
-------------------------	-----

第1章 基礎知識編

●「ブックオフビジネス」とは何ですか？

仕入れ価格よりも高く売れる商品（本、CD、DVDなど）をブックオフで購入し、Amazonマーケットプレイスやヤフーオークション（ヤフオク）で販売するビジネスです。

この中古商品のリサイクルビジネスは、一般的には「せどり」と呼ばれています。この方法は、古本業界では昔から行われていました。

しかし、高く売れる本を仕入れるためには、“目利き”（商品知識）が必要であるため、限られた一部のみにしかできませんでした。

ところが、「携帯サーチ」と「オークファン」という2つのツール（道具）の登場がこの状況を一変させました。

「携帯サーチ」は、Amazonの中古相場を調べられる携帯電話用のツール。「オークファン」は、オークションの過去の取引履歴を調べられるインターネットのサイトです。

“携帯やネットで簡単に本の価値を調べられるようになった”ことで商品知識のない一般の人でも気軽にせどりができるようになったのです。

現在では、主婦や学生、サラリーマンなど、たくさんの人たちがお小遣い稼ぎや副業としてこのビジネスに取り組んでいます。

また、個人事業として専業でやっている人や、会社を立ち上げ、本格的な事業として行っている人たちも大勢います。

また、従来のせどりは本限定でしたが、携帯サーチを使った現在のせどりでは、CD、DVD、ビデオ、ゲーム、楽譜、コンサートのパンフレットなど、様々なジャンルの商品を扱うことができます。

ブックオフビジネスは、“商品を安く仕入れて、高く売る”というとてもシンプルなビジネスです。

●ブックオフビジネスの全体的な流れ

具体的にどんな作業をするのか、全体的な流れをざっくり紹介します。

（1）仕入れ

ブックオフで売れる商品を探す

（2）商品のクリーニング

仕入れた商品をきれいにする

（3）コンディションのチェック

本に書き込み汚れやキズなどがないかチェックする

（4）出品

パソコンを使い、Amazonマーケットプレイスに商品を出品する

(5) 注文確定

商品が売れると Amazon からメールで連絡が来る

(6) 商品の梱包

ぶちぶちなどを使い商品を梱包する

(7) お客さんに連絡

Amazon の出品者用サイトにアクセスし、お客さんに注文のお礼と、発送の連絡をする

(8) 商品代金の受け取り

登録した銀行口座に商品代金が自動的に振り込まれる

この 1～8 の作業を繰り返すことで、継続的に稼ぐことができます。

●どのくらい稼げますか？

「ブックオフビジネスはもう稼げない。終わった。」という声をよく耳にします。

でも、これは全くのウソです。

たしかに数年前と比べると、Amazon の中古価格は全体的に値下がりしましたが、このビジネスを始める人も増えました。

でも、だからと言って稼げなくなったわけではありません。

私は今も継続的に稼げていますし、稼いでいる人はたくさんいます。

例えば、医者や弁護士は一般的に稼げる職業だと言われています。

しかし、実際は稼げていないお医者さんや弁護士もいるのです。

どんなことでもそうですが、やり方次第であり、その人次第とも言えます。

このノウハウでは、現役で稼いでいる私が、実践すれば必ず結果が出る方法を詳しくお伝えします。

だからどうか安心してください。

では、これからこのビジネスを始めるとしたら現実的にどのくらい稼げるのでしょうか？

私は 2 年ぐらい前までフルタイムでブックオフビジネスをやっていました。

毎月の売上は、40～50 万円で、利益は 30～40 万円でした。

このときは本気でやっていました。

1 日に 10 時間以上働き、休みは週に 1 日でした。

私の経験から言って、フルタイムの場合は、月の売上で 50 万円ぐらいがひとつの目安ではないかと思います。

もちろんやり方次第では、これ以上稼ぐことも可能だと思います。

実際にこのビジネスで 100 万円以上稼いでいる人もいます。

ただそういう人たちは、家族に手伝ってもらったり、アルバイトを雇ったりしていることが多いようです。

次に副業としてブックオフビジネスをやる場合についてです。

現在私は、フルタイムではなく、副業としてこのビジネスに取り組んでいます。毎月の売上は、12~15万円で、利益は利益は7~10万円です。

1日8時間以上働くときもあれば、全くこの仕事をしない日もあります。

1日の労働時間は、平均4時間ぐらいです。

副業として細切れの空いた時間にやるなら、一日にかけられるのはだいたいこれぐらいだと思います。

もちろん、経験やスキルもあるので、すぐには10万円稼げないかもしれませんが。でも、少し努力すれば、この金額は十分に実現可能なのです。

●リスクはありますか？

ブックオフビジネスは、全くといっていいほどリスクがありません。

始めるためにオフィスや店舗を借りる必要もないし、人を雇う必要もないのです。

普通ビジネスを始めるときは、数百万円ものまとまった金額を用意しなくてはいけません。

しかし、ブックオフビジネスでは、全くそんな必要はないのです。

1人でパソコン1台で始められます。

ほとんどノーリスクなのです。

Amazonやヤフオクは、登録料や年会費がかかりません。

売れた金額から手数料を差し引くシステムのため、初期費用がいらぬのです。

自分のお店をオープンするのに全くお金がかからないなんて、そんなバカな話があるでしょうか（笑）

またブックオフでの仕入れにも、ほとんどリスクはありません。

もし、Amazonやヤフオクで売れ残ってしまって、不良在庫になった場合は、もう一度ブックオフに持っていけば買い取ってもらえます。

単行本の買取価格は、1冊20円~200円です。

場合によっては、105円で仕入れた本を200円で買い取ってもらえることもあります（笑）

ブックオフビジネスで損をする方が難しいと言っていいでしょう。

●お金はどのぐらい必要ですか？

ブックオフビジネスを始めるのに、たくさんのお金を用意する必要はありません。

ひとまず、1~3万円もあれば大丈夫です。

ただし、パソコンを持っていることが前提です。

私は、リストラがきっかけでこのビジネスをはじめました。

当時は本当にお金がありませんでした。

家で一人でできる仕事はないか？

パソコン1台でできる仕事はないか？

お金がなくてもできる仕事はないか？

ずっと考えていました。

そして、このビジネスにたどり着いたのです。

最初は、小さく始めましょう。

そして、儲かったお金で必要なものを買ひ揃え、在庫を増やし、徐々に大きく育てていきましょう。

●パソコンが得意でなくてもできますか？

インターネット、Eメール、プリンターの3つが使えるればとりあえず大丈夫です。

エクセル（表計算ソフト）やワードなどのソフトは使えなくてもOKです。

”普通にパソコンが使えるレベル”であれば全く問題ないでしょう。

①インターネット

商品の出品や、注文の確認、購入者への連絡などは、すべてAmazonのサイトで行います。

あまり複雑な操作はないので、インターネットが普通にできれば大丈夫です。

②Eメール

お客さんから注文が入ると、Amazonからメールが入ります。

このため、メールソフトも使える必要があります。

Yahoo!メールやGmail（ジーメール）、アウトルックエクスプレスなど、何でもいいので、メールソフトをひとつ使えばOKです。

③プリンター

納品書や宛名ラベルを印刷するために、プリンターを使います。

手書きすることも可能ですが、たくさん売れたときに困りますので、プリンターは使えた方が便利です。

「家にパソコンはあるんだけど、ほとんど使ったことないのよね…」という方でも、少し努力すればすぐに使えるようになると思います。

月5万円以上の副収入を目指して頑張りましょう！

●在庫をどのくらい持つ必要がありますか？

このノウハウでは、大手の中古ショップがやっているような薄利多売はオススメしていません。

ですから、”家が本の山で埋まってしまう”というような状況にはならないと思います（笑）

しかし、継続して稼ぐには、ある程度の在庫を持つ必要があるのも事実です。私がフルタイムで月に50万円以上稼いでいたときは、約1200点の在庫を持っていました。

このときは、倉庫として使っていた6畳のキッチンが商品のダンボールで埋まっていました（汗）

しかし、副業としてやっている現在の在庫数は約500点。以前の半分以下です。さらに、この中には値崩れして不良在庫になってしまっているものも多いので、実質の在庫は400点弱だと思います。

商品の比率は、高額商品が4、流通商品が6といった感じです。

これで月の売上が12~15万円なのです。

ですから、月に5万円以上稼ぐなら、在庫は200点以上は必要になると思います。在庫をできる限り少なくしたいという場合は、高額商品をメインに扱い、流通商品を少なめにするといいでしょう。

またサイズが小さいCDやDVDをメインに扱えば、本に比べ少ないスペースで保管です。

”いかに少ない在庫数でより多く稼ぐか”を工夫し続けることは、とても大切だと思います。

●なぜブックオフを仕入れ先として選ぶのか？その5つの理由

①身近な場所で仕入れができる

現在、ブックオフのお店は、全国に917点店舗あり（2010年4月27日現在）、すべての都道府県に出店しています。

あなたのお住まいの地域にも、1店舗あるいは数店舗あるのではないかと思います。

②仕入れにお金がかからない

ブックオフには、本の105円均一コーナーがあります。

プレミアが付いている本も、定価が高い本も、出版されたばかりの本もすべて105円で仕入れることができます。

この他にも、CDの500円以下コーナーや、250円以下コーナー、DVDの500円以下コーナーなど、安く仕入れられる商品がたくさんあります。

”安売りコーナー”を使えば、仕入れにかかるお金を抑えることができます。

③商品がきれい

ブックオフの商品はきれいなものが多いです。

新品みたいな商品も売っています。

なぜきれいなものが多いのでしょうか？

それは、買取の際に”商品の状態”を基準にしているからなのです。

ブックオフは状態が悪い本は買い取りません。

人気がある本であっても、新しい本であっても、定価が高い本であっても一切関係ありません。

この買取基準が徹底されているため、棚には必然的にキレイな商品ばかりが並ぶこととなります。

きれいな商品であるのは、仕入れる側にとっても好都合です。

きれいな商品はお客さんに喜ばれる商品だからです。

喜んでもらえればいい評価ももらえます。(アマゾンには出品者を評価するシステムがあります)

キレイな商品を扱えばトラブルにもなりにくいのです。

一方、一般的な町の古本屋さんは、買取の際に商品の状態をあまり重要視していません。

このため、売り物にならない汚い本が多いです。

④プレミア査定をしていない

ブックオフは買取の際に、その商品にプレミアが付いているかどうかは、一切考慮しません。

商品状態だけで判断して、買い取り価格と売値を決めているのです。

このため、ブックオフでは、相場が何万円もするようなお宝商品も、半額コーナーや105円コーナーで普通に売られています。

⑤新しい商品が毎日入荷する

ブックオフでは毎日たくさんの買取が行われています。

新しい商品がどんどん棚に入荷してきます。

半額コーナーが一杯になると、105円コーナーに落とされる仕組みになっています。

このため、商品の回転がとても速いのです。

私は、同じ店舗に、週に3回以上仕入れに行くことがあります。

それでも毎回仕入れることができます。

これは、商品が循環している証拠です。

(中には循環が悪い”不良店舗”もあります。)

このため、ブックオフでは継続して仕入れることが可能なのです。

一方、一般的な町の古本屋さんは、商品の循環がとても悪いです。

いつ行っても棚の様子が同じで、商品に変化がありません。
年々も売れ残っているような本が平然と並べられています。
このようなお店では、継続的に仕入れるのはとても難しいです。

●Amazonで商品売る3つの理由

①集客力がバツゲン

Amazon.co.jp（アマゾンジャパン）は、日本最大規模のインターネット通販サイトです。

本や、CD、DVD、ゲームはもちろん、家電、おもちゃ、食品、スポーツ用品など、多数の商品ジャンルを扱っています。

Amazonの1年間の売上は1500億円以上といわれています。

これは、紀伊國屋書店の1200億円を上回ります。

金額が大きすぎて、あまりピンときませんよね（汗）

Amazonは事実上”日本一売れるの本屋さん”といえます。

そしてこのAmazonには、マーケットプレイスという中古商品を売買できる場所があります。

パソコンとクレジットカードがあれば、誰でも利用できます。

紀伊國屋書店よりもお客さんが集まる日本一のネット書店に、簡単に自分のブースを出してしまうのです。

しかも、ブースを出すのにお金は一切かかりません。

もし、人が大勢集まる新宿や渋谷のような街に自分のお店を出そうとしたら、いったどのくらいのお金がかかるでしょう？

それを考えたら、本当に夢のよう話です。

②出品がとても簡単

Amazonに出品するのは、本当に簡単です。

出品したい商品のページを検索し、商品の状態と価格を入力して出品ボタンをクリックするだけです。

ヤフーオークションのように、商品の写真をデジカメで撮影したり、出品用のページを自分でつくる必要がないのです、

パソコンが得意でない人でも、いとも簡単に出品できます。

③購入者とやり取りする必要がない

Amazonには「Amazonペイメント」という決済システムがあります。

簡単に説明すると、”お客さんが支払ったお金を、自動的に自分の口座に振り込んでくれる仕組み”です。

振込みのことでお客さんとやり取りする必要が一切ありません。

「商品を送ったのにお金を払ってもらえない」なんていうことはまず起こりません。

この”自動集金システム”のおかげで、安心してビジネスを行うことができるのです。

●商品売るもう一つの場所

商品のもう一つの販売場所は、ヤフーオークション（ヤフオク）です。

ヤフオクの利用者は、700万人以上といわれており、Amazonと同様にバツグンの集客力があります。

初期費用がかからず、誰でも簡単に利用でき点もAmazonと同じです。

しかし、Amazonに比べて、出品や代金の集金に手間がかかるので、はじめはAmazonで売るのがオススメです。

ネットでの販売に慣れてきたら、もう一つの販売場所として、オプションで利用するのがいいと思います。

●「お宝商品」と「在庫あり商品」

■お宝商品

絶版・廃盤になり、プレミアが付いている商品のことをこのノウハウでは”お宝商品”と呼びます。

絶版・廃盤の商品は、Amazonでは「在庫なし。」と表示されているので一目で分かります。

しかし、絶版・廃盤なら必ずしもお宝というわけではありません。

欲しい人がたくさんいるのに、一般の書店やCDショップで買えないもので、中古品の流通が少ないものがお宝化することが多いです。

絶版・廃盤なら必ずしもお宝というわけではないので注意が必要です。

欲しい人が少なく、中古品がたくさん出回っているものは価値がありません。

中古価格は、需要（商品欲しい人）と供給（商品売りたい人）のバランスによって決まります。欲しい人が多くて、売る人が少なければそれだけ価格は高くなります。

定価の何倍、何十倍という金額で取引されている商品はたくさんあります。

■在庫あり商品

お宝商品だけでなく、”一般のお店で普通に買うことのできる商品”でも稼ぐことができます。

Amazonで「在庫あり。」と表示されている商品のことです。

このような商品のことを、このノウハウでは「在庫あり商品」と呼ぶことにしま

す。

ブックオフの105円コーナーや雑誌コーナーには、数百円～千円程度の儲けが出る在庫あり商品がたくさん混ざっています。

例えば、『誰でもできるブックオフビジネス』という本があったとします。

この本の定価は1500円です。

Amazonの中古価格が900円でした。

そしてこの本を105円コーナーで仕入れたとします。

儲けは、

900円－105円－235円（Amazon手数料）＝560円

になります。

現在ブックオフビジネスをやっている人のほとんどが、

”105円コーナーで在庫あり商品を大量に仕入れて売る”

この方法で稼いでいます。

ブックオフには105円コーナーだけでなく、半額コーナーや雑誌コーナーもあります。

またブックオフで売っているのは本だけではありません。

CD、DVD、ビデオ、ゲームも仕入れることができるのです。

それなのに、なぜ105円コーナーばかりに仕入れる人が集中してしまうのでしょうか？

それは、”いちばん簡単な仕入れ方”だからです。

この方法は、誰にでもできるのです。

ただ、難点は商品一つあたりの儲けが少なくいことです。

稼ぐためには、たくさん売らなくてはいけないので、この方法だと”薄利多売”になってしまいます。

またライバルがとても多いもの問題です。

ですから、私は105円コーナーをメインにする方法はオススメしません。

一方、お宝商品をメインにすれば、商品一つあたりの儲けが大きくなります。

お宝商品をメインに扱えば、少ない時間と労力で効率的に稼ぐことができます。

私がオススメするのはこちらの方です。

しかし…

お宝商品をメインにするには、ある程度の目利き（商品知識）と経験が必要です。

ブックオフビジネスこれから始めようという方には少し難しいと思います。

ですから、まずは初心者向けの105円コーナーで、このビジネスのいろはを学ぶことをオススメします。

105円コーナーでの仕入れを続けることで、少しずつ、どんな本が高いのか、売れやすいのかが感覚的に分かるようになってきます。

このため、この入門編では105円コーナーで仕入れる方法を中心に紹介します。

もちろん、プラス α の方法もご紹介しますので、ご安心ください。
でもまずは、基礎をしっかりと身に付けましょう。
” 急がば回れ ” です。

●誰でも売れる商品を見つけられる画期的な方法

ブックオフには、本当にたくさんの本があります。
何の知識も持たずに、この中から売れる本を探すのは、至難の業とっていいでしょう。

きっと、棚の前で呆然と立ち尽くしてしまうと思います。

しかし、あるツール（道具）を使うだけで、商品知識のない初心者でも、簡単に売れる本を見つけることが可能になるのです。

そのツールとは…

「携帯サーチ」というツールです。

携帯サーチは、携帯電話を使って、Amazon マーケットプレイスの中古価格（相場）を調べるツールです。

例えば、本には、「ISBNコード」という（10桁もしくは、13桁の数字）の”規格番号”が付けられています。

（注：1988年以前に出版された本には記載されていません）

この番号を携帯電話画面から入力することで、その商品の現在の中古価格が表示される仕組みになっています。

CD、DVD、ゲーム、ビデオにも、「規格コード」「JANコード」という規格番号がついているので、この番号を入力して中古相場を調べることができます。

「規格コード」は、アルファベットと数字を組み合わせた番号（例：POCG-90106）、「JANコード」は、バーコードの下に記載されている13桁の番号です。携帯サーチを使えば、”いつでもどこでも目の前の商品の価値（相場）を調べることができる”のです。

これにより、商品知識のない初心者でも、中古商品のリサイクルビジネスが可能になるのです。

携帯サーチには、次のようなものがあります。

せどり携帯サーチ（無料）

<http://amazon.keizoku.com/amazon.php>

ぱぱらっち2（無料版）

http://mamazy.com/papazy/papa2/search_book.php

「マーケットプレイス・携帯サーチ (MKS)」 (有料)

http://www.sedori.net/amp_search/

具体的な使い方は、次章の「準備編」で詳しく解説します。

●転売は違法ではありませんか？

結論から言うと、本、CD、DVD、ビデオ、ゲームなどを転売することは、違法ではありません。

転売が法律 (迷惑防止条例) で禁止されているのは、列車の乗車券やコンサートの入場券など”チケット類”だけです。

チケットを転売することを”ダフ屋行為”と言います。

このダフ屋行為を誤って解釈し、”転売はすべて違法”と勘違いしている人がとても多いです。

しかし、商売はすべて転売によって成り立っています。

問屋は、メーカーから仕入れた商品を小売店に転売して稼いでいます。

そして、小売店は、問屋から仕入れた商品を私たちに転売して稼いでいるのです。もし、転売が違法なら、ほとんどのビジネスは違法ということになってしまいます。

また、私はブックオフビジネスは転売ではなく、”代行ビジネス”だと考えています。

商品を探している人に代わってみつけ出し、その手数料としてお金をいただいているという解釈です。

例えば、「誰でもできるブックオフビジネス」という本があって、この本を探している人がいるとします。

しかし、この本は絶版になっていて、普通の本屋さんでは手に入りません。

この本を手に入れるには、古本屋めぐりをするか、Amazonなどに出品されるのを待つしかないのです。

もし、自力で探そうとしたら、何十件も古本屋を回らないとみつからないでしょう。

もしかしたら、何十件回ってもみつからないかもしれません。

その手間を考えたら、定価 1500 円の本を 1 万円で買ったとしてもけして高くないと思います。

このビジネスをやっていると、ときおりお客さんからお礼のメッセージをいただきます。

この本をずっと探していたのですが、みつからなくて困っていました。

出品してくださって本当にありがとうございます。

大切にさせていただきます。

というような内容が多いです。

ブックオフビジネスは、お客さんに喜ばれる副業です。

胸を張って取り組んでください。

●確定申告は必要ですか？

・専業主婦など他に収入がない人のケース

年間に38万円以上の所得があった場合は、確定申告する必要があります。

・サラリーマンなど他に収入がある人のケース

年間に20万円以上の副収入があった場合は、確定申告する必要があります。

なお、自宅の不用品をAmazonやヤフオクで売った場合の利益はこの中に含みません。

生活用品を売った利益は非課税です。

このノウハウどおりにやれば年間20万円、38万円という金額は楽勝で稼いでしまうと思います。

ですから、確定申告に備え領収書をもったり、レシートを取っておくクセをつけておきましょう。

家賃や、光熱費、携帯電話の利用料、送料、梱包用品代など、様々なものが必要経費として認められます。

またお友達と外食したときなどは、その領収書ももらっておきましょう。

交際費として経費で落とすことができます。

また、仕入れにバスや電車を使う場合は、交通費として認められます。

電車やバスは領収書が出ませんので、日付、行き先、運賃をメモやノートに残しましょう。

できるだけ税金を少なく済ませられるように、日ごろから積極的に領収書を集めることはとても大切です。

第2章 準備編

●パソコンとクレジットカードを用意する

Amazonには携帯からは出品できないようになっています。

ですから、パソコンは必要です。また Amazon に出品用アカウント (ID) を作るのに、クレジットカードも必要です。

もし、クレジットカードを持っていない場合はすぐに作ってください。

主婦の方は、審査の甘いクレジットカードを探しましょう。

オススメは、「楽天カード」です。

審査がとても甘いことで有名です。もちろん年会費は無料です。

手続きから実際にカードが届くまで2週間程度かかります。

ですから、まず最初にクレジットカードの手続きをしてください。

カードが届くまでの間に、他の準備を整えましょう。

■楽天カード

<http://card.rakuten.co.jp/>

●無料の携帯サーチを入手する

次に、無料の携帯サーチをお気に入りに登録してください。

■ぱぱらっち2 (無料版)

http://mamazy.com/papazy/papa2/search_book.php

■せどり携帯サーチ

<http://amazon.keizoku.com/amazon.php>

はじめは、無料の携帯サーチで十分だと思います。

しかし、ブックオフビジネスを副業として本気でやろうと思っている方は、最初から、有料の携帯サーチを購入してもいいでしょう。

無料のものに比べて、格段に使いやすく、便利な機能がたくさんあります。

■マーケットプレイス・携帯サーチ [MKS] フル機能版

http://www.sedori.net/amp_search/

私もこの携帯サーチを使っています。

●無料携帯サーチの使い方マニュアル

■本の中古価格をチェックする方法

本を検索するときは、「ぱぱらっち2（無料版）」が便利です。

【ぱぱらっち2（無料版）】

http://mamazy.com/papazy/papa2/search_book.php

携帯でアクセスすると以下のようなページが表示されます。



The screenshot shows a mobile search page with the following elements:

- Header: "Ads by Google" with several search results.
- Search input field: An empty text box followed by a "check!" button.
- Checkbox: A checkbox labeled "コンパクト".
- Section: "使い方" (Usage) with instructions: "・ISBNの全桁もしくは先頭と末尾を除いた8桁を入力して下さい。ただし後者は和書のみ対応！"
- Link: "0:TOP^" with a caret symbol.
- Text: "ぱぱらっち2フル機能版はびこびこ本舗で！プロ用携帯サーチ「ちーぱっぱ」"

本の裏側には、ISBNコードという10桁もしくは13桁の数字が付いています。例えば「4569616208」や「978-4-06-215682-0」などの番号です。

【10桁の検索方法】

検索ボックスに、先頭と末尾を除いた8桁を入力し、「check！」をクリックします。

4569616208の場合は、「56961620」と入力します。

Ads by Google

[もしもあなたが読みたい本が...](#) - 100冊
[読んでみたい本が...](#) - LA Mena.com
[読みたい本が...](#) - 読みたい
[なら書店検索...](#) - LA Mena.com

56961620

コンパクト

使い方
・ISBNの全桁もしくは先頭&末尾を除いた8桁
を入力して下さい。ただし後者は和書のみ対
応！

[0:TOP^](#)

[ばばらっち2フル機能版は
びこびこ本舗で！
プロ用携帯サーチ「ちー
ばっば」](#)

【13桁の検索方法】

先頭の4桁と末尾を除いた8桁を入力し、「check!」をクリックします。

978-4-06-215682-0の場合は、「06215682」と入力します。

※ハイフンは入力しません。

検索すると次のように表示されます。

[1]お金をかけずにお金
 [2001-07-01][Book]
[4569616208:2予約3平4才5キ](#)
Rank:245850
N:[在庫無] U:26 C:[無]
【最安値:2,769】(定
 価:1,523)
 平均評価:4.0 レビュー総
 数:11

U1)2,769[4.8][1,162][可]
U2)2,771[4.9][1,354][良]
U3)2,772[4.9][498][良]

8詳

1: check!

[0:TOP^](#)
[AMAZON.co.jp](#)

【表示の意味について】

[1]お金をかけずにお金…商品のタイトルです。

2 予約…アマゾンに予約注文が入っているかどうかを確認できます。

※予約注文についてはのちほど説明します。

Rank: 245850…アマゾンの売上ランキングです。

N:[在庫無] …アマゾンに在庫がない（絶版・廃盤）という意味です。アマゾンに在庫があるときは、「N:1」と表示されます。

C:[無]…コレクター商品の出品が無いという意味です。

U:26…中古商品が26点出品されているという意味です。

【最安値:2,799】…アマゾンの中古最安値です。

※この価格が一番重要です。この価格こそがこの商品の相場（価値）です。

平均評価：4.0 レビュー総数：11…この商品の評価とレビューの数です。

U1)2,769[4.8][1,162][可]

U2)2,771[4.8] [1,354][良]

U3)2,772[4.9] [498][良]

…出品者3件のデータです。価格が安い順に並んでいます。「4.8」はその出品者の評価です。（5.0満点）「1,162」は評価数です。「可」「良い」は出品商品のコンディションです。

【コンパクト機能】

検索ボックスの下の「コンパクト」にチェックを入れて検索すると、表示するデータを少なくして検索スピードを速くすることができます。

検索する数が多いときにとっても有効です。



The screenshot shows a search results page with several advertisements at the top. Below the ads, there is a search input field containing the number '06215682' and a 'check!' button. Below the input field, the 'コンパクト' (Compact) option is checked with a green checkmark. Underneath, there is a section titled '使い方' (Usage) with instructions: '・ISBNの全桁もしくは先頭と末尾を除いた8桁を入力して下さい。ただし後者は和書のみ対応！' (Please enter all 10 digits of the ISBN or 8 digits excluding the first and last digits. However, the latter is only supported for Japanese books!). Below this, there is a link '0:TOP^' and a large blue link: 'ばばらっち2フル機能版はびこびこ本舗で！プロ用携帯サーチ「ちーばっば」'.

コンパクトにすると、次のように表示されます。



The screenshot shows a compact search result for the ISBN '06215682'. The result is displayed on a yellow background. It includes the title '[1]豊かさの法則 40', the rank 'Rank:12509', and the number of items 'N:1 U:14 C:[無]'. Below this, it shows the price information '【最安値:500】(定価:1,260)'. At the bottom, there is a search input field with '1:' and a 'check!' button. Below the input field, there is a link '0:TOP^' and a link 'AMAZON.co.jp'.

【予約注文について】

ひと言でいうと、「この商品を〇〇円で買いたい」とアマゾンにお客さんがリクエストできるシステムです。

お客さんの希望通りの商品が出品されると、自動的に購入が成立するようになっています。

在庫なし（絶版・廃盤）の商品に予約注文が入っている場合は、この商品を探している人がいるのに、出品者がとても少ないことを意味します。

つまり、需要が多いのに供給が少ないということになり、プレミアム商品（お宝）である可能性が高いです。

■CDの中古価格をチェックする方法

CDを検索するときは、「せどり携帯サーチ」が便利です。

【せどり携帯サーチ】

<http://amazon.keizoku.com/amazon.php>

携帯でアクセスすると以下のようなページが表示されます。

amazonせどり携帯サーチ

1. 4

2. 4

3. 4

4. 4

5. 4

本CD DVD game

検索

飛躍的にせどりの売上をUPさせる方法をPCサイトで紹介しています。パソコンから <http://linuxstandard.net/>までアクセスしてください。必見です。

ブックオフで安く仕入れて、amazonやヤフオクに出品しましょう！ ISBNの後ろから10桁を入力して下さい。

CDの側面には、規格コードという”アルファベットと数字を組み合わせた番号”が付いています。

例えば「POCG-90106」などの番号です。

まず、検索ボックスの下の「本CD」にチェックが入っていることを確認します。

次に、検索ボックスに最初から入力されている「4」を消し、「POCG90106」と入れて検索します。

※ハイフンは入力しません。

amazonせどり携帯サーチ

1.	POCG90106
2.	4
3.	4
4.	4
5.	4

本CD DVD game

飛躍的にせどりの売上をUPさせる方法をPCサイトで紹介しています。パソコンから <http://linuxstandard.net/>までアクセスしてください。必見です。

ブックオフで安く仕入れて、amazonやヤフオクに出品しましょう！
ISBNの後ろから10桁を入力して下さい。

検索すると次のように表示されます。

amazonせどり携帯サーチ
 1.POCG90106
 バッハ:平均律クラヴィーア
 曲集(抜粋) 第2集
 328889位 出品数4
 新品最安値
 中古最安値 ¥ 7,791
 コレクター最安値

1.	4
2.	4
3.	4
4.	4
5.	4

本CD DVD game

飛躍的にせどりの売上をUPさせる方法をPCサイトで紹介しています。パソコンから
<http://linuxstandard.net/>までアクセスしてください。必見です。

ブックオフで安く仕入れて、amazonやヤフオクに出品しましょう！
 ISBNの後ろから10桁を入力して下さい。

【表示の意味について】

バッハ:平均律クラヴィーア曲集(抜粋) 第2集…商品タイトルです。
 328889位 出品数 4…アマゾンの売上ランキングと中古商品の出品数です。
 新品最安値…何も表示されないときは、アマゾンに在庫が無いこと（絶版・廃盤である）を意味します。
 中古最安値 ¥ 7,791…アマゾンの中古最安値です。
 コレクター最安値…何も表示されないときは、アマゾンにコレクター商品の出品が無いことを意味します。

■DVD、ゲームの中古価格をチェックする

DVDとゲームのパッケージには、バーコードが印刷されています。バーコードの下には13桁の数字が付いています。

例えば「4997766603148」などの番号です。

この数字を検索ボックスに入力して検索します。ボックスには初めから「4」が入力されているので、2桁目から入力してください。

DVDを検索するときは、検索ボックスの下にあるチェックをDVDに入れ、ゲームを検索するときはgameにチェックを入れてください。

amazonせどり携帯サーチ

1.	997766603148
2.	4
3.	4
4.	4
5.	4

本CD DVD game

検索すると次のように表示されます。

amazonせどり携帯サーチ

1.4997766603148
幻魔大戦 [DVD]
56398位 出品数12
新品最安値
中古最安値 ¥ 1,899
コレクター最安値

家にある本や、CD、DVDを使って練習してみましょう。

●まずは、自宅の不用品を売ってみよう

最初からいきなりブックオフに仕入れに行くのは少しハードルが高いかもしれません。

まずは、自宅の不用品を売ることから始めましょう。

家にある本や、CD、DVD、ゲームを片っ端から、携帯サーチでチェックしてみてください。

もしかしたら、本棚の中にお宝商品が眠っているかもしれません。

お宝はなくても、売れる在庫あり商品はあるはずです。

その中から手放してもいいものを Amazon に出品していきましょう。

まずは、「商品が実際に売れる」ということを体験してみてください。

きっと、このビジネスを始めるモチベーションになると思います。

そして、この機会に不用品をきれいに売り払ってしまうのもいいかもしれません。

そして、稼いだお金を開店資金に当てましょう。

気分はわらしべ長者です（笑）

Amazon 出品者アカウントの登録方法や、出品方法は、第6章の Amazon 出品編で詳しく説明しています。

第3章 仕入れ基礎編

●自宅周辺にあるブックオフを複数みつける方法

もしかしたら、自宅からそう遠くない場所に、あなたの知らないお店があるかもしれません。

ブックオフのホームページでお店を探してみましょう。

仕入れる店舗は1つだけでもかまいませんが、複数あればより仕入れが有利になります。

■ブックオフホームページ

<http://www.bookoff.co.jp/>

●いいブックオフと悪いブックオフの見分け方

ブックオフには、仕入れがしやすい「いいお店」と、仕入れしにくい「悪いお店」があります。

■いいお店

買取が多く、新しい商品がどんどん入荷します。

頻繁に買取の呼び出しアナウンスがかかっています。

いいお店には、必ず駐車場があります。

商品を大量に売る人は、車で持ってくる人が多いからです。

レジの内側には、買い取ったばかりの商品が大量に積み上げられています。

105円コーナーにはきれいな本が多いです。

商品が常に循環しているので、毎日行っても仕入れることができます。

■悪いお店

買取アナウンスがあまりかかりません。

レジの内側にもそれほど商品がありません。

悪いお店は、駐車場がないことが多いです。

よその店舗の売れの残りを送ってもらって、商品の補充をしていることが多いです。

105円コーナーは汚い本が多いです。

買取が少ないので、いつ行っても商品にあまり変化がありません。

近くにいくつかお店がある場合は、この方法を使って、どのお店をメインの仕入れ先にするか見極めるといいでしょう。

●仕入れの持ち物

①携帯電話

携帯サーチをお気に入り登録しておきましょう。

使いやすいように、お気に入りを並び替えておきましょう。

②大きなバック

仕入れに車を使えない場合は、大きなサイズのバッグを用意しましょう。

オススメは、旅行などで使うキャリーバッグ（タイヤが付いていて、引いて歩くタイプ）です。

大量に仕入れたときや大きくて重たい本を仕入れたときに安心です。

小さいバッグで行ってしまうと、心理的に仕入れる量をセーブしてしまいます。これはもったいないです。

③水分補給用の飲み物

長時間ブックオフで仕入れするときは、水分補給用のミネラルウォーターなどを持っていくことをオススメします。

●仕入れに最適な時間

仕入れの最適な時間は、”朝一”です。

ブックオフは、ほとんどが10時オープンです。

なぜ朝一が仕入れに適しているのかには理由があります。

まず、商品の値下げや補充は、開店前か閉店後の行われることが多いです。

ブックオフでは、半額コーナーの本を値下げして、105円コーナーに移す作業が毎日行われています。

この作業のことをブックオフでは、「ところてん」と呼んでいます。

半額コーナーの本を押し出して、105円コーナーに落とす様子がところてんに似ているからだそうです（笑）

ところてんは、お客さんがいない時間に行われることが多いです。

ですから、朝一は、105円コーナーが新鮮な商品でうるおっている可能性が高いです。

市場みたいなものだと思ってください（笑）

また、ブックオフビジネスをやっている人たちは、”のんびりした人”が多いです。

このため、午後から仕入れに来る人が多く、朝一で来る人などほとんどいません。朝一は、ライバルを気にすることなく、ゆっくりと仕入れることができます。

また、仕入れに最も適さないのは、土日・祝日の日中です。

ブックオフが最も込み合う時間なので、棚の前に人が多く、仕入れがやりにくい

のです。

●仕入れは、週に何回行けばいいですか？

最低1回は行くようにしましょう。

たくさん稼ぎたいのであれば、毎日行ってもかまいません。

副業としてやるなら、週に2～3回程度が適当だと思います。

また、買取は土日や祝日に多いので、月曜や、休み明けが仕入れのベストタイミングです。

以前、曜日別に仕入れ数のデータを記録していたことがあったのですが、月曜日が最も優秀でした。

ちなみに第2位は金曜日でした。

私は月曜と金曜の朝は、必ず仕入れに行くことにしています。

●初心者にも最適なコーナー

最初は、売れる本を見つけるのが比較的にかんたんな105円コーナーで仕入れるのがオススメです。

あるノウハウを使うことで、初心者の人でも簡単に仕入れることができるからです。

その方法は、次章の仕入れ実践編で詳しくお伝えします。

また105円コーナーは、ブックオフビジネスのいろはを学ぶのに最適な場所です。

どんな本に高いものが多いのか、どんな本が売れやすいのかなどが仕入れを繰り返すうちにだんだん分かってきます。

また、105円コーナーは、仕入れにお金がかからないのも魅力です。

最初は、105円コーナーで練習し、慣れてきたら、雑誌コーナーや半額コーナーに手を広げるのがいいでしょう。

●オススメの商品ジャンル

最初は、”自分の好きなジャンルや得意なジャンル”の商品を仕入れるといいでしょう。

主婦の人なら育児や料理、美容、ダイエットといった女性向けの本、副業や起業、投資に興味がある人なら、ビジネス書や投資の本、クラシックが好きな人はクラシックCDをメインにするのがいいと思います。

好きなジャンルであれば、当然、最初から商品知識があるので、どんなものが良くて、どんなものが悪いかが感覚的に分かると思います。

自分が「これ読んでみたい」と思うということは、その本はいい本であるという

ことです。

商品（本、CD、DVD）の中古価格は、内容に比例します。

内容がいい商品は値段が高く、悪い商品は安いことが多いです。

ただしベストセラーは例外です。世の中に出回っている数が多いので、中古価格はとても安いです。

また好きなジャンルであれば、売る前に自分でその商品を使うこともできます。

私は、ブックオフビジネスを始めた頃は、「何が何でもお金持ちになりたい」と思っていたので、ビジネス書をたくさん読んでいました。

仕入れもビジネス書をメインにしている、お宝本を見つけると、売る前にその本を読んで勉強しました。

自分の好きなジャンルを扱うと、お金を儲けるだけでなく、その商品を楽しむこともできるのです。

一粒で二度おいしいとはこのことですね。

まずは得意なジャンルから始めてみましょう。

そして、少しずつ仕入れられるジャンルを増やしていくのがいいでしょう。

●店員に注意されませんか？

ブックオフで仕入れをしていて店員に注意されないか、心配される方がよくいます。

私も最初の頃は、棚の前で携帯サーチを使っても大丈夫かな？何か言われるんじゃないかな？とビクビクしていました。

でも、注意されることはまずありませんので、安心してください。

私は、6年間ブックオフビジネスをやっていますが、店員に声をかけられたり、注意されたことはただの一度もありません。

以前にブックオフ創業者の坂本孝さんも、「そういったお客様（仕入れをする人）も、大切なお客様の一人です」と言っていました。

あなたもブックオフの大切なお客さんです。

堂々と仕入れましょう。

●仕入れのマナー

たまに、商品を出しっぱなしにして片付けない人を見かけます。

最低限のマナーとして、商品は必ず元の場所に戻しましょう。

また、1つの棚の前で長時間携帯サーチするときは、その棚を見たい人が現れたら場所を譲るようにしましょう。

注意されることはないと言いましたが、極端なことをすれば話は別です。

これからブックオフとは長いお付き合いになるかもしれません。

良好な関係を保って、気持ち良く仕入れができるように、マナーには気をつけましょう。

●汚れや線引きがある本も仕入れますか？

Amazon の中古価格が安い場合は仕入れない方が無難です。

しかし、お宝本の場合は、書き込みがあっても、少し安くすれば売れる場合があります。

「合計 8 ページに鉛筆による線引きがあります」といった感じで、商品の状態を詳しく書き、相場より安い” お買い得価格” で出品するといいでしょう。

105 円コーナーの場合は、Amazon 最安値 3000 円以上が仕入れの目安です。

私ならコンディションを「可」にして、状態を詳しく書き、半額の 1500 円で出品します。

第4章 仕入れ実践編

●105円コーナーで簡単に売れる本が見つかる秘密の仕入れ法

105円コーナーで効率的に仕入れる実践的な方法を紹介します。

この方法は、誰にでも簡単にできて、しかも実践すればすぐに結果が出るものです。

知っているのと知らないのでは、稼げる金額に大きな差が出てくるでしょう。

この方法を行うには、ブックオフの3つの仕組みを理解する必要があります。

■ブックオフの3つの仕組み

その1…買取価格

ブックオフには独自の買取マニュアルがあります。このマニュアルどおりにやれば、アルバイトでも簡単に買取査定できるようになっています。

買取価格は、商品の状態（きれいさ）で決められます。

定価や発行年度、内容、プレミアの有無などは一切査定対象になりません。

例えば、単行本の買取価格は、次のように決まっています。

ランク S=200円（新品同様）

ランク A=100円

ランク B=50円

ランク C=20円（汚れがある）

ランク B以上の本は、定価の半額の値段が付けられ、半額コーナーに並びます。

そしてランク C以下の本は、105円コーナーに並びます。

つまり、きれいな本は半額コーナー、汚れている本は105円コーナーに並べるといことです。とてもシンプルな仕組みです。

その2…値札の色

ブックオフの値札には、4種類の色があります。この色には実は意味があります。

ブックオフでは、商品が入荷した季節ごとに、値札の色を変えています。

これには、その商品がいつ入荷したかが一目で分かるようにする目的があります。

値札の色は次のように決まっています。

「黒」…1～3月

「緑」…4～6月

「青」…7～9月

「赤」…10～12月

4～6月を例に説明しましょう。

この季節に入荷した商品には緑色の値札が付けられます。

また、この季節に値下げした商品にも同様に緑色の値札が付けられます。値下げするときは、半額の値札の上に105円の値札を重ねて貼ります。

これが5月なら緑色の値札です。

つまり、この季節に緑色の値札が付けられている商品は、最近入荷したものか、最近値下げされたものということになります。

そして、緑以外の値札が付いているものは長期間売れ残っている商品ということになります。

ブックオフでは、このように値札の色を変えることで、その商品がどのくらいの期間棚に売れ残っているかが一目で分かるようにしています。

そしてこれを値下げの目安としているのです。

その3…ところてん

仕組みその1できれいな本（Bランク以上）は半額コーナーに並ぶと説明しました。

では、半額コーナーが商品で溢れたらどうなるのでしょうか？

実は105円コーナーに落とされるのです。

ブックオフでは毎日、半額コーナーに追加されたのと同じ数の本を105円コーナーに移すことになっています。

この作業は「ところてん」と呼ばれています。

つまり、105円コーナーには、汚れている本だけでなく、きれいな本もたくさん混ざっています。

きれいな本は、発行年度が新しいものであることが多いです。

新しい本の中には、アマゾンで数百円～1000円程度で売れるものが含まれています。

ただし、105円コーナーが充実しているは、買取が多く、常に商品が循環している優良店だけです。

買取の少ない店舗では、ところてんされる機会が少ないので、105円コーナーが枯れていることが多いです。

■具体的な仕入れの方法

では、このブックオフの3つの仕組みを踏まえたうえで、本題に移りましょう。105円コーナーでは、次の2つの条件を満たしている本だけを携帯サーチでチェックします。

- (1) 2枚重ねて値札が付いている
- (2) その季節の色の値札(105円)が付いている

105円コーナーではこの2つを満たしている本だけをチェックすればOKです。これがどういうことなのか説明しましょう。

まず、値札が2枚付いているということは、ところてんされた本ということになります。

そして、季節の値札が付いているということは、最近ところてんされて105円コーナーに落とされた本なのです。

つまり、きれいな本(Bランク以上)ということです。他の値札の本と比べてアマゾンで売れる可能性が高いのです。

この方法を使うことで、あの膨大な本の山から、携帯サーチでチェックする本を簡単に絞り込むことができます。

シンプルな方法ですが、とても効果的なのでぜひ実践してみてください。

●発行年度が新しい本を見分ける方法

発行年度(発売日)が新しい本を簡単に見分ける方法を紹介します。

Amazonで売れる”在庫あり本”は、発行年度が新しいものの中に多いです。

値札で見分ける方法とこの方法を組み合わせることで、さらに効率良く売れる商品を見つけられるようになります。

①ISBNコード

ISBNコードは、2007年に桁数に変更されました。

2006年以前に発売された本は10桁、2007年以降に発売された本は13桁になっています。

桁数をチェックするだけで、その本が新しいか古いかを瞬時に見分けることができます。

②巻末を確認する

本の巻末には、必ず発行年度が記載されています。

③デザインがきれいな本

新しい本は、一昔前の本に比べて、デザインが洗練されています。
またカラフルな本が多いです。
この違いを見分けるには、少し経験が必要かもしれません。

●こんな本は Amazon で売れません

「こんな本は、Amazon で売れにくいので仕入れてはダメ」というのをまとめてみました。

①ベストセラー

「世界の中心で、愛をさけぶ」や「ハリーポッター」など、ベストセラーは Amazon では売れません。

世の中に大量に出回っているのに、中古価格はとても安いです。

「世界の中心で、愛をさけぶ」の Amazon 中古価格はたったの1円です（笑）
このようなタイトルは仕入れてはダメです。

ベストセラーは、携帯サーチする必要もありません。

②情報が古い本

発行年度の古い資格試験の本（会計士、簿記、宅建など）や、法律に関する本、医学書なども売れません。

資格・法律関係は、毎年内容が改定されているので、情報が古いと全く役に立たないからです。

タイトルに”〇〇年版”と入っている資格試験の本や法律関係の本で、発行年度が古いものは、携帯サーチで価格を調べる必要はありません。

ただし、例外として、過去の試験の問題集、いわゆる過去問にはプレミアがついている場合があります。

特に学習参考書の過去問にはお宝が多いです。

③タイトルが微妙な本

「こんな本誰が読むの?」と、思わずツッコミを入れたくなってしまうようなタイトルの本は売れにくいです。

ネガティブなタイトルの本や、抽象的でよく分からないタイトルの本など、見るからに内容がなさそうで、役に立たなそうな本のことです。

ただし、「こんな本誰が読むの?」という本であっても、専門書であったり、マニアックであるものは、逆に売れる本であることがあるので、これを見極めるには少し経験がいるかもしれません。

④詩集

以前に大量に詩集を仕入れたことがありましたが、ほとんどが売れ残ってしま

いました。
詩集はあまり需要がないようです。

●Amazonの中古価格がいくらの本を仕入れればいいですか？

最低ラインをいくらにするかは人それぞれです。
ただ、あまり低くしてしまうと、薄利多売になってしまい、効率が悪いです。
私は105円コーナーでは、アマゾンの中古最安値が700円以上の本を仕入れています。
この場合の利益は、700円－（アマゾンの手数料15%＋成約手数料100円）＝495円です。

●高額本が多いジャンルはずばりコレです

経験的に「このジャンルにお宝商品が多い」というのをまとめました。

【単行本105円コーナー】

■ビジネス書、自己啓発書

オススメ度：★★

邦訳本（海外の著者の本）にお宝本が多い傾向があります。
他のジャンルに比べて売れるのが早いのも特徴です。

■学習参考書

オススメ度：★★

意外に思われるかもしれませんが、学習参考書にはお宝本がたくさんあります。
受験生だけでなく、塾の講師にも需要があります。

お宝は、代々木ゼミナールや河合塾、駿台予備校などのカリスマ講師の本に多いです。

たくさん仕入れるコツは、「お宝本が多い”カリスマ講師の名前”を覚えること
です。

学習参考書は、Amazonよりもヤフオクの方が売れやすいです。

【CD（半額コーナー、500円以下コーナー）】

■ゲームミュージック

オススメ度：★

ゲームのサウンドトラックはコレクターが多いため、お宝商品がたくさんあります。

マリオブラザーズやゼルダの伝説、どうぶつ森、星のカービィなど、任天堂の

ゲームのサウンドトラックに特に高額なものが多いです。
難点は、ブックオフの売値がとて高いことです。
ものによっては、定価以上の価格をつけているものがあります。
仕入れるには、お宝リストを作る・買うなどして、高額商品を覚える必要があります。
どちらかというとな級者向けです。

■クラシック

オススメ度：★★

クラシックはコレクターが多いため、お宝商品がたくさんあります。
お宝は、発行枚数が少ない”限定版CD”に特に多いです。
また、クラシックが売れることを知っている人が少ないため、ライバルが少ないのも特徴です。
仕入れるには、お宝リストを作る・買うなどして、高額商品を覚える必要があります。
どちらかというとな級者向けです。

■アニメのサウンドトラック

オススメ度：★★

高額なものが比較的多いです。
仕入れるには、お宝リストを作る・買うなどして、高額商品を覚える必要があります。
どちらかというとな級者向けです。
このため、手付かずのところが多いです。

【雑誌・大型本コーナー】

■ピアノの楽譜（ピアノソロ、ピアノ弾き語り）

オススメ度：★★★

あまりメジャーすぎないジャパニーズポップスのアーティストや、アニメ、ゲームのサウンドトラック、ドラマのサウンドトラックの楽譜にお宝が多いです。
ピアノ楽譜と聞くと、クラシックのバイエルを想像する人が多いかもしれませんが、こういったものにはお宝は少ないです。
ピアノ楽譜が高く売れること知っている人はあまりいません。
ライバルはほとんどいません。
このため、ブックオフのピアノコーナーは手付かずのところが多いのです。
しかも、ピアノ楽譜は仕入れ価格が安いです。
安いもので300円、高くても1000円しません。800円ぐらいが中心です。
難点は、売れるのに時間がかかることです。

楽譜はどちらかというと Amazon よりもヤフオクの方が売れやすいです。
また仕入れるには、ある程度の目利きが必要です。

■バンドスコア、ギター楽譜

オススメ度：★★

お宝が多いことで有名です。

楽譜は、著作権の関係で再販されにくいので、プレミアになりやすいです。

難点は、仕入れ値が少し高いことです。

また仕入れるには、ある程度の目利きが必要です。

【単行本半額コーナー】

■ビジネス、自己啓発書

オススメ度：★★

仕入れるには、お宝リストを作る・買うなどして、高額商品を覚える必要があります。

どちらかというと上級者向けです。

このため、手付かずのところが多いです。

■学習参考書

オススメ度：★★

ビジネス、自己啓発書と同様です。

第5章 クリーニング編

●値札をきれいにはがす方法

ブックオフの値札はかなりのくせものです。

無理にはがそうとすると、本をキズつけてしまうことがあります。

苦勞してみつけたお宝本をキズつけてしまったら泣くに泣けません。

そこで、値札を簡単にはがす方法を紹介します。

値札をはがすには「丸善 値札はがし」という商品を使います。



名前のおり、値札をはがすためだけに作られたマニアックな商品です。

しかし、その安易なネーミングとは裏腹に性能はバツグンです。

強力に粘着しているブックオフの値札をいとも簡単にはがすことができます。

これでもう、お宝本をキズつけてダメにしてしまう心配はありません。

値札はがしを扱っている文房具店はそれほど多くありません。

ネット通販を利用するといいでしょう。

アルテック オンラインショップ

<http://www.altech.ne.jp/product/689-601.htm>

Amazon

<http://www.amazon.co.jp/>

※「値札はがし」で検索してください

●商品をピカピカにきれいにする方法

ブックオフの商品は意外と汚れています。

通常の汚れは、アルコールスプレーで落とせます。

私が使っているのは「フマキラーキッチン用アルコール除菌スプレー 400ml」です。



スーパーなどで売っています。

ティッシュに含ませて、商品を拭くととてもきれいになります。

フマキラーでなくても、同様の商品であればかまいません。

また、汚れがひどいときは、「ジッポライターオイル」を使います。



ジッポライターオイルはコンビニにでも売っています。
ジッポオイルはバツグンに汚れが落ちます。
タバコのヤニで黄ばんだ本もきれいになります。
ただし、アルコールスプレーやジッポオイルは、カバーがビニールでコーティングされていない本には絶対に使ってはいけません。
水分を吸収して痛んでしまうからです。
コーティングされていない本をきれいにするときは、消しゴムを使うのがいいでしょう。
ただし、強くこすると痛んでしまうので注意が必要です。
コーティングされていない本はきれいにするのが難しいです。
汚れがひどい場合は、仕入れない方が無難です。

第6章 Amazon 出品編

●Amazon に出品者登録する方法

(1) 売りたい本、クレジットカード、銀行口座番号を用意します。

(2) Amazon にアクセスします。

<http://www.amazon.co.jp/>

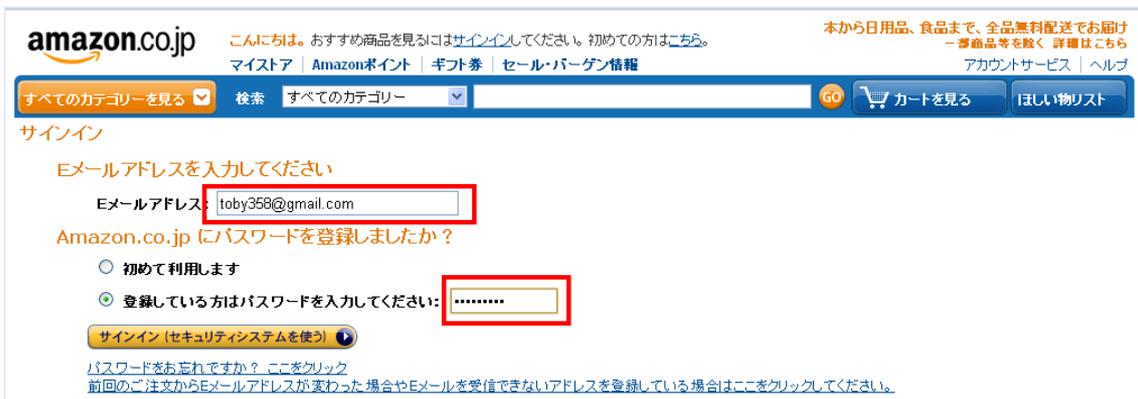
(3) サインインします。

画面の一番上に

「おすすめ商品を見るにはサインインしてください。初めての方はこちら。」と書かれていると思います。



Amazon で買い物したことがある場合は、メールアドレスとパスワードを入力してサインインしてください。



初めての場合は、「初めての方はこちら」から、Amazon のアカウントを作ってください。

(4) 売りたい商品を検索する

サインインしたら、検索ボックスに出品したい本の書名やDVDのタイトルを入力して「GO」をクリックします。



探している本が見つかったらそれをクリックします。



自分が売ろうとしている本と同じ本が確認するために、中程にある”登録情報”で確認します。

[商品の説明をすべて表示する](#)

登録情報

単行本: 167ページ

出版社: インフォトップ出版 (2008/08)

ISBN-10: 487257978X

ISBN-13: 978-4872579789

発売日: 2008/08

商品の寸法: 18.6 x 12.8 x 1.6 cm

おすすめ度: ★★★★★ (12件のカスタマーレビュー)

Amazon.co.jp ランキング: 本 - 150,738位 (本のベストセラーを見る)

848位 - 本 > [投資・金融・会社経営](#) > [株式投資・投資信託](#)

[カタログ情報](#), または [画像](#) について報告

[目次を見る](#)

[この商品を見た後に買っているのは？](#)

本であれば、ISBNコード（本の裏側に書かれている10桁もしくは13桁の数字）を確認します。

DVDの場合は、バーコードの下に記載されている4で始まる13桁の数字を確認します。

CDは、背中の部分に記載されているアルファベットと数字の組み合わせ（例:TECN-18045）か、帯に記載されている4で始まる13桁の数字です。

確認が終わったらページの一番上に戻ります。

（5）出品する

売りたい商品のページが表示されたら、右端にある「マーケットプレイスに出品」をクリックします。

その画面に商品の”コンディション”を入力します。特に問題ない本なら、「中古-良い」にしましょう。

次に、”コンディション説明”を入力します。「きれいです」などです。

終わったら「次へ」をクリックします。

この商品を出品しますか？

以下の商品を確認してください。以下の商品が出品する商品でない場合は、改めて商品タイトル、またはISBN、UPC、JAN、EAN、ASINでサーチしてください。



自宅で日記を書いて月5万円を稼ぐ唯一の方法

ASIN: 487257978X
版型/Binding: 単行本

出品する商品のコンディションは？

下のプルダウンメニューからコンディションを選択してください。コンディションの定義についてはコンディションガイドラインをご覧ください。

コンディション: 中古 - 良い

商品説明

商品のコンディションについて、分かりやすく説明してください。コメントは最大666文字までです。

コンディション説明:
(コンディションに関する詳細な説明) 数回読んでいただけです。書き込みなし、カバーもあります。
例: カバーなし。おもて表紙に多少キズがあります。

次へ

ご利用規約 | プライバシー規約 © 1996-2010, Amazon.com, Inc. or its affiliates

出品方法

出品登録料はかかりません。以下のステップで簡単に出品できます。

このページのステップ:

1. お手元の商品が、左の商品データと一致するか確認します
2. 商品のコンディションをプルダウンメニューから選びます
3. 商品のコンディションについてのコメントを入力します

次のページのステップ:

1. 出品価格を入力します
2. 販売数量を入力します
3. 配送条件を選びます

売上代金・送料の送金手続きのために: クレジットカード番号(4回認証用)、請求先住所、電話番号、代金振り込み先に指定する銀行口座番号の登録が必要になります。登録は後日行うこともできます。

次に販売価格を入力します。価格は、「現在出品中の商品の最低価格」と同じにしましょう。

終わったら「次へ」をクリックします。

商品のコンディションとして **中古 - 良い** が選択されています。
コメント: 数回読んでいただけです。書き込みなし、カバーもあります。

出品する価格

商品が売れると、販売している商品の種類に応じて販売手数料と成約料をアカウントから差し引き、規定の送料をお支払いします。

Amazon.co.jp価格: ¥ 1,365

現在出品中の商品の最低価格: ¥ 220

販売価格: ¥ 220

出品数

出品可能な商品数量を入力してください。

注意: これらの商品を複数販売している場合、すべての商品が同じコンディションである必要があります。複数の商品を異なるコンディションで販売する場合は、各コンディションで別々に出品手続きを行ってください。

在庫: 1
(在庫数)

配送方法を選んでください

日本国内への配送は必須です。また商品カテゴリーによって所定の送料が支払われます。詳しくはこちら。

国内配送:	4日から7日以内に発送	必須 ¥340送料 (送料を確認する)
国外配送:	12日から17日以内に発送	選択しない ¥800 - ¥1,400送料 (送料を確認する)

次へ

商品の価格の詳細

タイトル
自宅で日記を書いて月5万円を稼ぐ唯一の方法

定価
¥1,365

Amazon.co.jpの総合提示価格

1新品点: ¥1,365より

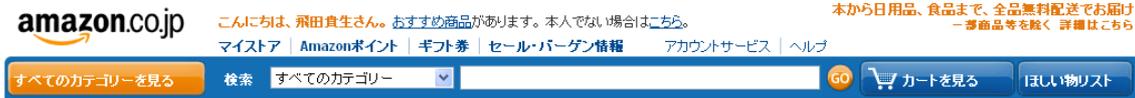
19ユースド点: ¥220より

1コレクター商品点: ¥1,200より

Amazon.co.jp売上ランキング

150,980

サインインを要求されたら入力して下さい。



サインイン

サインインしていただく、お客様のクレジットカード情報やその他の個人情報を保護することができます

新しいEメールアドレスの入力:

Amazon.comのパスワードを持っていません。
(パスワードは後で作成します。)

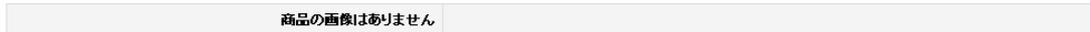
Amazon.comに登録済みです、
パスワードは次のとおりです:

[パスワードをお忘れですか?ここをクリック](#)

この画面が表示されたら「次に進む」をクリックします。



この商品を出品する前に、Amazonへの出品に登録する必要があります。



登録開始前に以下の情報をご用意ください。

- 正式な会社名(個人事業主は氏名および屋号)、住所、電話番号
- クレジットカード情報および請求先の住所
- 登録作業中に連絡可能な電話番号

お手元に情報が無い場合は、お調べになってから出品手続きを再開してください。

商品に買い手が付いた場合、商品代金と送料から手数料を差し引いた金額を、登録された振込口座へ振り込みます。振込口座は、法人、または個人用にかかわらずご利用いただけます。振込口座情報は、商品の出品後に出品用アカウントから登録することもできます。

マーケットプレースの出品者として登録した場合、[プライバイシー規約](#)についても閲覧されたこととなります。必ずご確認ください。

[PIN番号の認証](#)や[銀行口座情報の入力](#)についても、ご不明な点がありましたらヘルプページをご覧ください。

海外から登録する場合の注意事項

- 日本国外からAmazon.co.jpへの出品に先立ち、出品者/購入者間の円満な取引のために以下をご確認のうえ、順守してください。
 - 支払いを受けるために日本の銀行口座情報を提供すること
 - 購入者が確認できるように、Amazon.co.jpの出品者プロフィールから「発送元の国」を必ず記載すること
 - 全ての注文について注文ごとの配達予定期間内に配達されるよう商品の出荷および配達について全責任を負うこと
 - Amazon.co.jpに出品するにあたり適用される全ての法および規制を理解し、かかる法および規制に準拠する商品のみを出品、販売、輸出すること
- 海外からの出品にあたり、出品商品の販売者である出品者に適用される義務について詳しくは[こちら](#)をご覧ください。

Amazon.co.jpの登録に要求される全ての事項を順守できない場合は、本登録手続きを中止してください。

この情報がすぐに分らない場合は、お調べになった後、商品の詳細ページに再度アクセスしてください。商品情報を再入力したら、このページに戻って登録を開始します。

画面の指示に従って、ニックネーム（お店の名前）や、住所、電話番号、クレジットカード情報、銀行口座情報のなどを入力してください。

※ニックネームは、後述の”お店の名前（屋号）について”を参考にして決めて下さい。

出品用アカウントの情報

出品者のプロフィール

店舗名(ニックネーム): クリーンブック
購入者がAmazon.co.jpで出品情報を参照する際に、サイト上に表示される名前。

クレジットカード情報

クレジットカード情報と請求先住所を以下に入力してください。クレジットカードは売上代金を銀行口座に振り込み際の認証に使用されます。またクレジットカードは未決済のAmazonの費用請求にも使用されます。すべての出品者は、有効なクレジットカード情報を登録手続き中に入力する必要があります。

新しいクレジットカードと請求先住所を入力してください

クレジットカードの種類	クレジットカード名義人	クレジットカード番号	有効期限
<input type="text" value="Visa"/>	<input type="text" value="John Doe"/>	<input type="text" value="1234 5678 9010 1112"/>	<input type="text" value="12/12"/> / <input type="text" value="12/12"/>

新しいクレジットカードの請求先住所を入力してください

国:

郵便番号:

地域/都道府県:

市区町村:

住所1:
(または会社名)

住所2:
(オプション)

日中の連絡先電話番号: 内線

市外局番を含む電話番号を入力してください(例: 03-1234-1234)

次に進む

続いて、電話によるPIN番号の認証も、画面の指示に従って行ってください。(携帯電話でも認証できます)

電話による本人確認

登録手続きを完了する際は、電話による簡単な本人確認が必要です。以下の手順に従ってください。ダイヤルアップ回線によるインターネット接続をご利用の場合は、[ここをクリック](#)して必要な手順についての特別な案内をご確認ください。

1. 電話番号およびその住所を選択してください

今から数分後に通話できる電話番号およびその住所を選択してください。登録済みの番号から選択することも、通話可能な他の番号を入力することもできます。

電話番号

メインの会社電話番号:

いいえ、数分以内に次の電話番号に電話してください。

内線

市外局番を含む電話番号を入力してください(例: 03-1234-1234)

この番号は保存せず、本人確認にのみ使用します。

関連付けられている住所

日本

〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1

〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1

電話を受ける

ダイヤルアップ回線によるインターネット接続をご利用の場合は、[ここをクリック](#)して必要な手順についての特別な案内をご確認ください。

2. 呼び出しています

3. IDの確認が完了しました

商品の確認と出品

[今すぐ出品]をクリックするまで出品手続きは完了しません。

今すぐ出品

(内容は後で追加、変更できます)

商品情報		編集
商品名:	自宅で日記を書いて月5万円を稼ぐ唯一の方法	
ASIN:	487257978X	
コンディション:	中古 - 良い	
コンディション説明:	数回読んだだけでキレイです。書き込みなし、カバーもあります。	
販売価格:	¥220	
在庫:	1	
配送方法を選んでください:	国内配送	
マーケットプレイス手数料(売れた場合)::	国内配送に¥213	
配送料(売れた場合):	国内配送に¥340	
入金額合計(売れた場合)::	国内配送に¥347	
(詳細は、マーケットプレイスの 手数料と価格設定 や 配送料と配送方法 をご覧ください)		

今すぐ出品

(内容は後で追加、変更できます)

ご利用規約 | プライバシー規約 © 1996-2010, Amazon.com, Inc. or its affiliates

商品がAmazon.co.jpに出品されました。

出品後の手続き

- しばらくすると、出品手続きが完了したことをご案内する確認メールが送信されます。ご登録の出品内容は1日以内に表示されます。
- 出品価格の変更や出品のキャンセルは、[在庫管理](#)の[出品中]または[まもなく出品]からいつでも行うことができます。ここはAmazon.co.jpの全ページの上部にある[アカウントサービス]リンクからアクセスできます。
- 出品した商品を誰かが購入した場合:
 - [注文管理](#)ツールに注文内容が表示されます。
 - 銀行口座番号をお知らせしていない場合は、Amazonペイメントへの登録を完了して送金を受け取るようにしていただくための手順をお知らせするEメールをお送りします。
 - 発注から2営業日以内に商品を発送してください。

出品用アカウントにアクセス

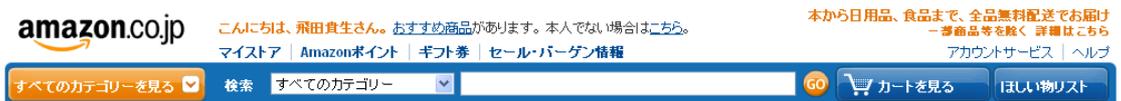
▶ [別の商品を出品](#)▶ [在庫管理](#)▶ [出品用アカウントへ](#)

商品情報		編集
商品名:	自宅で日記を書いて月5万円を稼ぐ唯一の方法	
ASIN:	487257978X	
コンディション:	中古 - 良い	
コンディション説明:	数回読んだだけでキレイです。書き込みなし、カバーもあります。	
販売価格:	¥220	
在庫:	1	
配送方法を選んでください:	国内配送	
マーケットプレイス手数料(売れた場合)::	国内配送に¥213	
配送料(売れた場合):	国内配送に¥340	
入金額合計(売れた場合)::	国内配送に¥347	
(詳細は、マーケットプレイスの 手数料と価格設定 や 配送料と配送方法 をご覧ください)		

出品用アカウントへは、下記の手順でアクセスできます。



Amazon トップページ→アカウントサービス（画面右上）→出品用アカウント（画面右端）



アカウントサービス

Click here to see in English.

注文履歴

注文内容の確認または変更



注文内容の確認、変更はこちらから

[注文履歴を見る](#)

次のアカウントでサインインしています:

飛田 食生さん

[サインアウト](#)

Amazonマーケットプレイス

[出品用アカウント](#)

[マーケットプレイス 出品](#)

支払い方法の設定

クレジットカード・Amazonギフト券

支払い方法

クレジットカード情報を編集・削除する
クレジットカードを追加する

Amazonギフト券

Amazonギフト券・Amazonショッピングカードの残高を確認する・残高を追加する

以上です、お疲れ様でした。

●お店の名前（屋号）について

お店の名前は、”業者っぽい名称”にしましょう。

「信用できる出品者から買いたい」というのがお客様の心理です。

このため、ぱっと見て個人の出品だと分かるような屋号は不利です。

〇〇ボックスなどの屋号にして、業者であることアピールしましょう。

お客さんを騙しているように感じるかもしれませんが、業者であっても個人であっても、お金をいただく以上、責任は全く同じです。

きちんとした対応を心がければ問題ありません。

また屋号はイメージを大切にしましょう。

例えば、「リフレッシュボックス」という屋号と、「蛍雪書房」という屋号があったとします。

あなたはどちらのお店で買いたいですか？

蛍雪書房で買ったら、埃をかぶり、黄ばんだ本が送られてきそうな感じがしませんか？

お客さんは、感覚で買い物をします。

きれいな本が送られてきそうな印象を与える屋号にしましょう。

●商品説明の書き方

商品にキズや汚れがあるときは正直に書きましょう。

隠すとあとでトラブルになる可能性があります。

また、本や商品に”帯”が付いているかどうかを気にするお客さんがいます。

帯が付いているものは、「帯付き」と書きましょう。

コンディションは、書き込みや大きなキズ、目立つ汚れがあるものは、「可」にします。

あとはすべて「良い」でOKです。

また、説明文はフォーマット（ひな型）を作っておき、それをコピーして使いましょう。

商品ごとに書くのは時間のムダです。

私が使っているフォーマットを紹介します。

自由にお使いください。編集してもかまいません。

■フォーマット

【本】

お宝用：

絶版希少 帯付き 全体的にきれいです★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】「届いた商品の状態が出品ページの記載と違っていた」など商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返すこと

を保証します。なおその場合、商品を返していただく必要はありません。※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

在庫あり用：

帯付き 全体的にきれいです★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください
★「届いた商品が思ったより汚かった」「状態が出品ページの記載と違っていた」など商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返すことを保証します なおその場合、商品を返していただく必要はありません★しっかりと梱包(防水・補強)して発送します

【CD、DVD、ゲーム、ビデオ】

お宝用：

廃盤希少 全体的にきれいです ★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】万が一、音飛びする、動作しないなど不良品の場合は無条件で代金の全額をお返すことを保証します ※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

在庫あり用：

全体的にきれいです ★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】万が一、音飛びする、動作しないなど不良品の場合は無条件で代金の全額をお返すことを保証します ※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

●価格設定の方法

他に出品者がいる場合は、価格を最安値に合わせます。

お宝商品でも在庫有り商品でも同じです。

アマゾンに1人も出品していない場合(在庫なしと表示されている)は、オークファンでヤフーオークションの落札相場を検索します。

■オークファン

<http://aucfan.com/>



履歴は、過去1年分をチェックしてください。



落札履歴がみつかったら、落札価格がいくらかを確認し、アマゾンに出品する価格は、その1.5～2倍にします。

もし、落札履歴が無い場合は、定価の2～3倍の価格で出品します。

●返金補償でお客さんに安心感を与える

商品に、返金補償を付けるとお客さんの信用を得られます。

実際に返金要求してくる人は、何千人に一人いるかどうかなので、ぜひやった方がいいです。

●Amazonの手数料はいくらですか？

Amazonの手数料は、売れた商品から差し引かれるシステムになっています。

手数料は、商品代金の15%+成約手数料100円です。

第7章 梱包編

● 梱包に必要なものとその購入先

梱包に必要なものを紹介します。

ネット通販で買えるものは購入先も紹介します。

■ 封筒

- ・ 角5 (A5サイズ、190×240mm) …単行本、CD、DVD用



- ・ 角2 (A4サイズ、240×332mm) …楽譜など少し大きめの本用



角5を一番使うので多めに買っておきましょう。
封筒は、アスクルがオススメです。

■アスクル

<http://askul.jp/>

※1,500円以上買うと送料無料

なお、最初は100円ショップなどで売っている「クッション封筒」を使うのもいいでしょう。

コンスタントに売れるようになってきたら、100円ショップは割高になるので、ホームセンターやアスクルで封筒をまとめ買いしましょう。

■エアクッション（プチプチ）

ぶちぶちや

<http://www.putiputi.jp/>

- ・DVDソフト入（225×155×60mm）…単行本、CD、DVD用
- ・チプチ袋（300×200×50mm）…楽譜など少し大きめの本用

2種類あると便利です。

■住所印

ブックオフビジネスを本気でやるつもりなら、住所印は必須アイテムです。
早めにつくっておきましょう。

ゴム印ドットコム

<http://www.gom-in.com/shop/address.html>

■ラッピングテープ

透明なラッピングテープがオススメです。

100円ショップで購入できます。

梱包にガムテープを使うのはやめましょう。

商品が汚らしく見えます。



■ビニール袋

スーパーなどで売っている食品保存用のビニールが最適です。



■宛名ラベル

たくさん売れるようになると手書きは効率が悪いです。
また宛名ラベルに印刷すると梱包の見栄えがいいです。

Amazon

<http://www.amazon.co.jp/>

※「宛名ラベル」で検索してください。

●梱包の手順

①納品書を印刷する

まず最初に納品書を印刷します。

出品用アカウントにアクセスし、「注文を確認する」から、注文管理画面を開きます。

amazon.co.jp こんにちは、飛田真生さん。おすすめ商品があります。本人でない場合はこちら。

本から日用品、食品まで、全品無料配送でお届け
一部商品等を除く 詳細はこちら

マイストア | Amazonポイント | ギフト券 | セール・バーゲン情報 | アカウントサービス | ヘルプ

すべてのカテゴリを見る 検索 すべてのカテゴリ GO カートを見る ほしい物リスト

こんにちは、クリーンブックさん。 出品者用ヘルプページ | ログアウト

出品に関するおすすめヘルプページ

- はじめての出品ガイド
- Q&A
- 出品用アカウントの設定
- ペイメントに関するよくある質問

【特定商取引法の一部を改正する法律の施行について】
特定商取引法の一部を改正する法律が平成21年12月1日より施行され、通信販売における規制が強化されます。その中でも、特に返品特約に関する規制が大きく変わりますのでご注意ください。詳しくはこちらをご覧ください。

【予約商品の販売について】
「Amazonマーケットプレイス参加規約」に基づき、発売日より30日以上前の予約商品を販売いただくことはできません。詳しくはこちらをご覧ください。

プロマーケットに登録しませんか？
月に50点以上の販売が見込まれる場合、プロマーケット登録がおすすめです。詳しくはこちらをご覧ください。ご登録はこちらからどうぞ。

マーケットプレイス提示板
マーケットプレイス提示板では、Amazon.co.jpから出品者の皆様への各種ご案内を掲載しています。

お知らせ (すべて見る)

- お知らせ -
2010/06/15
[FBA]フルフィルメントレポート:「在庫スナップショット」レポート機能更新のお知らせ 詳細はこちら
[2010/3/30]出品者購入者間の連絡機能の更新予定について 詳細はこちら

ご利用規約 | プライバシー規約 ©2000-2009, Amazon.com, Inc. and its affiliates

次に当該する注文を探し、ページ右側にある「納品書の印刷」をクリックします。

2010/06/26 22:28:00:JST	250-2985947-1352632 レールブリー・ウイドウ 全曲 [CD] ワルベルク(ハインツ); バイエルン放送局合唱団; プライ(ヘルマン); モーザー (エッダ); ドナート(ヘレン) 数量: 1 ASIN: B00005GJHG SKU: 20100527-006		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する
2010/06/26 8:24:22:JST	249-3386943-4479021 【サイバクロス】 [CD] 数量: 1 ASIN: B000UJWX82 SKU: 20091210-020		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する
2010/06/26 3:45:09:JST	249-6322686-5554248 チャート式 基礎からの微分・積分 並 作成者 数量: 1 ASIN: 4410006509 SKU: 20081106-017		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する
2010/06/25 23:58:53:JST	249-3956056-1974207 NSCAパーソナルトレーナーのための基礎知識 作成者 Earle, Roger W.; Baechle, Thomas R.; 蒼天, 福永 数量: 1 ASIN: 4944106580 SKU: 20100527-031		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する

「OK」をクリックして、納品書を印刷してください。

②宛名を印刷する

次に宛名を印刷しましょう。

市販の宛名ラベルを使うのがベストです。

面倒な場合は、納品書の上部にある宛名の部分を切り取って使ってもかまいません。

その場合は、見栄えが良くなるようにノリや透明のラッピングテープを使いましょう。

③商品ビニールに入れる

雨で濡れたときのために、念のため商品はビニールで防水しましょう。

④プチプチで補強する

輸送のときに商品が傷つかないようにしっかり補強しましょう。

特にCDは、壊れないようにしっかり補強しましょう。

⑤梱包する

封筒に住所印を押し、宛名ラベルを貼りましょう。

封筒に商品と納品書を入れ、ラッピングテープで封をしたら完成です。

丁寧な梱包を心がけましょう。

Amazonの評価欄には、梱包に関するコメントが多く見られます。

きれいな梱包をするとお客さんに喜ばれます。

雑で汚い梱包をすると、お客さんに悪い印象を与え、評価に影響するので気をつけましょう。

第8章 発送編

●注文が入ったらまず何をすればいいですか？

注文が入ると、Amazonからメールで連絡がきます。

その日うちに商品を発送できない場合は、ひとまずお客さんに注文確認の連絡を入れましょう。

お客さんへの連絡は、出品者用のページから送ることができます。

Amazon (<http://www.amazon.co.jp/>) にアクセスし、ページ右上に表示される「アカウントサービス」をクリックし、ページ右側の「出品用アカウント」のリンクをクリックします。

出品用アカウントページの真ん中あたりに、「注文管理」とあります。

このすぐ下の「注文を確認する」をクリックすると「注文管理ページ」が開きます。当該する注文を探します。「購入者へ連絡する」の下にある名前をクリックすると、フォームから購入者のEメールアドレスに連絡することができます。

注文日	注文番号 / 商品詳細	購入者へ連絡する	配送方法	ステータス	アクション
2010/06/28 23:09:24 JST	250-8852302-5732617 生涯保護義務がイD [単行本] 作成者 輝輝, 矢野 数量: 1 ASIN: 4846107124 SKU: 20100415-019	購入者へ連絡する	標準	未出荷 (1)	納品書の印刷 出荷通知を通信 注文キャンセル

私が使っているフォーマットを紹介します。
自由にお使いください。編集してもかまいません。

■注文確認フォーマット

出品者の〇〇ボックスと申します。

この度は、Amazon マーケットプレイスの商品をご注文いただきありがとうございました。

現在、発送の準備をさせていただいております。

商品は Amazon からのお知らせのとおり、2 営業日中に発送させていただきます。

発送が完了いたしましたら、改めてメールでご連絡させていただきます。

ひとまずご注文のお礼まで。

〇〇ボックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

●商品は何で送ればいいですか？

梱包して厚さが2センチ以内であれば、ヤマト運輸のクロネコメール便がオススメです。

■クロネコメール便料金：（サイズ：A4 以内の場合）

厚さ1センチまで：80円

厚さ2センチまで：160円

※プラス100円で速達にできます。速達は翌日配達です。

厚さが2センチ以上の場合は、郵便局のゆうメールがオススメです。

ゆうメールは、本、CD、DVD、ビデオを送ることができます。

ゆうメールは、内容物が確認できるようにする必要があります。封筒のふちの部分を小窓のようにカットしましょう。

■ゆうメール料金：

～150g：180円

～250g：210円

～500g：290円

～1kg：340円

～2 k g : 450 円

～3 k g : 590 円

●高額商品は何で送ればいいですか？

クロネコメール便やゆうメールは、手渡しではなく、荷物をポストに投函するサービスです。

また、郵便事故（商品の破損や紛失）があった場合でも補償してもらえません。

1万円以上の商品を送るときは、郵便局のエクスパック 500（＝配達記録郵便、補償なし、手渡し）や、簡易書留（補償あり、手渡し）、ゆうパック（同）などを利用すると安心です。

●クロネコメール便はどこから出せますか？集荷は頼めますか？

クロネコメール便は、セブンイレブン全店、スリーエフ全店、ファミリーマート（一部を除く）などで出すことができます。

また1通から集荷に来てくれます。

集荷ダイヤル：

0120-01-9625

またホームページからクロネコメンバーズ（無料）に登録するとネットで集荷を依頼できます。

■ヤマト運輸ホームページ

<http://www.kuronekoyamato.co.jp/index.html>

●2センチ以上の商品をクロネコメール便で送る方法

クロネコメール便は、“厚さ2センチまで”というルールがあります。

セブンイレブンなどで出す場合は、専用の定規を使って、2センチ以内であるか厳しくチェックされます。

しかし、ヤマト運輸のドライバーはこのルールにとっても柔軟です。

集荷の際に、いちいち商品の厚さを定規で測ったりはしません。

3センチくらいの商品も何も言わずに持って行ってくれます。

中には、2センチルールに厳しいドライバーもいるかもしれませんが、ほとんどのドライバーはあまり気にしません。

こういう事情もあるので、クロネコメール便を使うときは、集荷を頼むようにしましょう。

●商品を送ったらどうすればいいですか？

まずは、出品者アカウントにログインして、発送が完了したことをお客さんに連絡します。

■発送完了フォーマット

【注文確認を送っている場合】

ご注文いただきました商品を本日、発送させていただきました。

(厚さが2センチまでの商品はクロネコメール便、2センチ以上は郵便局のゆうメールを利用しております。)

3~4日でお手元に届く予定です。

商品は、捺印もしくは署名をいただかずにポスト等に直接投函させていただきますのでご了承下さい。

もし、商品が届かないなど、問題がございましたら

調査いたしますので(あなたのメールアドレス)からお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。

また機会がありましたらそのときはどうぞよろしく願いいたします。

〇〇ボックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

【注文を受けてその日のうちに発送した場合】

出品者の〇〇ボックスと申します。

この度は、Amazon マーケットプレイスの商品をご注文いただきありがとうございました。商品は本日、発送させていただきました。

厚さが2センチまでの商品はクロネコメール便、2センチ以上は郵便局の冊子小包を利用しております。

3~4日でお手元に届く予定です。

(商品は捺印もしくは署名をいただかずにポスト等に直接投函させていただきます

のでご了承下さい)

もし、商品が届かないなど問題がございましたら

調査いたしますので(あなたのアドレス)からお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。

またのご利用お待ちしております。

〇〇ボックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

●問い合わせ番号はお客さんに知らせた方がいいですか？

クロネコメール便には、荷物を追跡するための「伝票番号」が付いています。何かあったときのために、伝票番号が書かれた控えは、保管しておきましょう。荷物の追跡は、ヤマト運輸のホームページから行うことができます。

■ヤマト運輸

<http://www.kuronekoyamato.co.jp/>

以前私は、伝票番号を発送完了の連絡に記載してお客さんに知らせていました。しかし、現在は知らせていません。

一つ一つ手作業で入力しないといけないので、すごく手間がかかるからです。知らせてあげれば、より親切だと思いますが、知らせないで特に問題になったことはありません。

伝票番号を知らせるのは、お客さんから要望があったときだけで十分だと思います。

●商品を発送したら、必ず「出荷通知」を送信しよう

商品を発送したら、出品用アカウントから注文管理ページ（注文を確認する）を開きます。

注文の一覧から、発送した商品を探し、ページ右側「アクション」の下にある「出荷通知を送信」というボタンをクリックします。



注文日	注文番号/商品詳細	購入者に連絡する	配送方法	ステータス	アクション
2010/06/28 23:09:24 JST	250-8852302-5732617 生涯保護獲得が4F [単行本] 作威者 輝輝, 矢野 数量: 1 ASIN: 4846107124 SKU: 20100415-019		標準	未出荷 (1)	納品書の印刷 出荷通知を送信 注文キャンセル

「出荷日」「配送業者」を選択し、「配送方法」を入力し、「出荷通知を送信」のボタンをクリックします。

「問い合わせ番号」（荷物の追跡番号）は入力してもしなくてもかまいません。

出荷通知を送信

カスタマーに出荷する荷物の発送情報を入力してください。 [詳細はこちら](#)

注文番号: # 250-B852302-5732617

梱包情報 1 - 未出荷の商品	
商品の詳細	出荷する商品
<p>生活保護受給者ガイド [単行本] 作成者 澤崎, 矢野</p> <p>数量: 1 出品者: 20100415-019 SKU: 4846107124 ASIN: 0415G9XSFDS 出品ID: 46809165919142 注文商品ID: コンディション: 中古品 - 良い コメント: 帯付き 全体的にきれいです★在庫1点限り売り切れる場合はご容赦ください【返金保証】[届いた商品の状態が出品ページに記載と違っていたなど商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返しいたごを保証します。なおその場合、商品を返したご必要はありません。※プレミア商品(絶版・廃版で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしてください</p>	1
<p>出荷情報</p> <p>出荷日: 2010年6月29日 火曜日</p> <p>配送業者: ヤマト運輸</p> <p>配送方法: メール便</p> <p>トラッキングID/問い合わせ番号:</p>	

出荷通知を送信

出荷通知を送信すると、自動的にお客さんに商品代金が請求される仕組みになっています。

つまり、この作業をしないと、商品代金をもらえません。
 商品を発送したら、忘れずに出荷通知を送信しましょう。
 出荷通知の送信に関しては、下記ページをご覧ください。

■ Amazon ヘルプ 出荷通知の手順

<http://www.amazon.co.jp/gp/help/customer/display.html?nodeId=200343280>

第9章 在庫管理整編

●効率のいい在庫管理の方法

簡単な在庫管理の方法を紹介します。

Amazon に出品する商品ひとつひとつに、「出品者 SKU」という管理番号を付けることができます。

在庫管理にはこの SKU を利用します。

SKU は商品を出品する際に付けることができます。

価格を入力するのと同じ画面です。

The screenshot shows the Amazon.co.jp seller interface. At the top, there are three steps: 1. コンディション (Condition), 2. 価格と発送方法 (Price and Shipping Method), and 3. 確定 (Confirm). The current step is 2. The main content area is titled '商品のコンディションとして 中古 - 良い が選択されています。' (The product is selected as 'Used - Good' condition). Below this, there is a section for '出品する価格' (Listing Price) with a note that the seller pays shipping and handling fees. The current listing price is ¥70,000. There is a '在庫' (Inventory) field with the value '1'. The '出品者SKU' (Seller SKU) field is highlighted with a red box and contains the value '20100610-001'. On the right side, there is a '商品の価格の詳細' (Product Price Details) box showing the total price of ¥1,020 and the Amazon.co.jp ranking of 552,811.

SKU は、下記のような数字にしましょう。

20100610-001

これは「2010年06月10日の1個目の出品」という意味です。

SKU を出品した日付にしておけば、在庫管理がとても楽になります。

商品は、日付ごとに本棚やダンボールで管理しましょう。

ポストイットなどに日付を書いて貼っておくと分かりやすいです。

商品が売れると Amazon からメールが送られてきます。

このメールには SKU が記載されています。

Amazon.co.jpに出品された商品に対する注文が確定いたしました。

注文番号: 249-3956056-1974207

以下の商品を発送してください。

商品: NSCA/パーソナルトレーナーのための基礎知識 ? 作成者 Earle,Roger W.; Baechle,Thomas R.; 哲夫, 福永

コンディション: 中古商品 - 良い

コンディション説明: 絶版希少 表紙にうっすら汚れ 表紙に多少キズ その他は良好です★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】「届いた商品の状態が出品ページの記載と違っていい」など商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返しすることを保証します。なおその場合、商品を返していただく必要はありません。※プレミア商品(絶版・魔盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

出品ID: 0527G556ZEA

SKU: 20100527-031

数量: 1

注文日: 2010-06-25

購入価格: ¥ 8000

Amazon手数料: (¥ 1280)

配送料: ¥ 340

振込金額合計: ¥ 7060

SKUが出品日になっていれば、商品がどこにあるのかが一目で分かるのでとても便利です。

●効果的な値下げの方法

価格は、定期的に調整（値下げ）する必要があります。

出品するときには最安値にしたとしても、時間が経てば他の出品者が自分より安い金額で出品してくるからです。

Amazonの出品ページは、“価格の安い順に表示される”ようになっています。

価格調整せずに放っておくと、自分の商品がどんどん下に落ちていって、売れにくくなるのです。

ですから、“常に最安値をキープする”必要があります。

価格調整（値下げ）は、最低でも週に1回はやるようにしましょう。

可能なら、3日に1度、価格調整するといいでしょう。

価格調整するときは、最安値に合わせましょう。

最安値よりも1円安くする出品者をよく見かけますが、これはあまりお勧めしません。

1円安くすると、今度は別の方が1円や安くし、そしてまた別の方が1円安くするという不毛な値下げ競争になることがよくあります。

”お客さんは1円でも安い方を買う”と誤解している人が多いようですが、実際はそんなことはありません。

”信用できる出品者から買いたい”というのがお客さんの心理です。

お客さんは、僅かな金額の差よりも、“出品者の評価”を基準にどの出品者から買うかを決めることが多いです。

■価格調整の手順

①出品用アカウントにアクセスする。

② ページ上部の「出品商品の管理」の下にある「出品商品・出品終了商品を確認する」をクリックする。

amazon.co.jp こんにちは、飛田貴生さん。おすすめ商品があります。本人でない場合はこちら。

本から日用品、食品まで、全品無料配送でお届け
一部商品を除く 詳細はこちら

マイストア | Amazonポイント | ギフト券 | セール・バーゲン情報 | アカウントサービス | ヘルプ

すべてのカテゴリを見る 検索 すべてのカテゴリ

こんにちは、クリーンブックさん。

出品に関するおすすめヘルプページ

- はじめての出品ガイド
- Q&A
- 出品用アカウントの設定
- ペイメントに関するよくある質問

【特定商取引法の一部を改正する法律の施行について】
特定商取引法の一部を改正する法律が平成21年12月1日より施行され、通信販売における規制が強化されます。その中でも、特に返品特約に関する規制が大きく変わりますのでご注意ください。詳しくはこちらをご覧ください。

【予約商品の販売について】
「Amazonマーケットプレイス参加規約」に基づき、発売日より30日以上前の予約商品を販売いただくことはできません。詳しくはこちらをご覧ください。

プロマーチャントに登録しませんか？
月に50点以上の販売が見込まれる場合、プロマーチャント登録がおすすめです。詳しくはこちらをご覧ください。ご登録はこちらからです。

マーケットプレイス提示権
マーケットプレイス提示権とは、Amazon.co.jpから出品者の皆様への各種ご案内を掲載しています。

出品商品の管理
商品1点出品する
出品商品・出品終了商品を確認する

注文管理
注文を確認する
返金処理を行う

ペイメント(入金)
ペイメントアカウントを確認する

レポート
評価・フィードバック
Amazonマーケットプレイス保証

設定
出品用アカウント情報
通知設定
ストア設定
Amazon.co.jpアカウントの設定

お知らせ (すべて見る)
- お知らせ -
2010/06/15
[FBA]フルフィルメントレポート:「在庫スナップショット」レポート機能更新のお知らせ 詳細はこちら
[2010/3/30]出品者購入者間の連絡機能の更新予定について 詳細はこちら

注文管理
前日: 0
過去7日間: 0
注文内容の表示

ケース履歴の管理
ケース履歴を表示

購入者が申請した保証
Amazonマーケットプレイス保証: 0
チャージバックの申請: 0
対応が必要な保証申請

評価・フィードバック
☆☆☆☆
5.0中0.0
評価 30日間 90日間 1年間
高い - - -
普通 - - -
低い - - -
数
評価とフィードバックを表示する

ご利用規約 | プライバシー規約 ©2000-2009, Amazon.com, Inc. and its affiliates

③ 出品商品の一覧が表示されます。商品は出品日が新しいものから順に並んでいます。

ページ右側に、「出品価格」と「最低価格」という部分があります。

amazon.co.jp こんにちは、飛田貴生さん。おすすめ商品があります。本人でない場合はこちら。

本から日用品、食品まで、全品無料配送でお届け
一部商品を除く 詳細はこちら

マイストア | Amazonポイント | ギフト券 | セール・バーゲン情報 | アカウントサービス | ヘルプ

すべてのカテゴリを見る 検索 すべてのカテゴリ

出品用アカウントトビックス > 出品商品・出品終了商品を確認する

出品用ヘルプページ | ログアウト

在庫管理
このページから出品商品を編集、出品終了、または削除することができます。このページには、販売中の商品が表示されます。出品商品を並び替えるには、並び替え可能な各項目のリンクをクリックしてください。

フルフィルメント by Amazon
商品発送はAmazonにおまかせ！
詳細はこちら | 登録する

商品を出品する 設定
出品中の商品を検索

出品中の商品 出品終了した商品 すべての出品商品

同一のコンディションの最価格
出品中の商品リスト: 1 - 25/553 次のページにジャンプ: 60
Page: 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 ... 23 Next

出品終了	SKU	ASIN/ISBN	出品ID	商品名	出品開始日	数量	コンディション	出品価格	最低価格	編集
<input type="checkbox"/>	20100610-001	4846301184	0610GC12MPS	スーパーエリートの変換用—キタにもできる by ゆう, 夏	2010/06/10 21:12:57	1	中古 - 可	¥ 70,000	✓	編集
<input type="checkbox"/>	20100527-038		0527G56H16A	...	2010/05/27 22:48:25	1	中古 - 良い	¥ 6,900	¥ 6,000	編集
<input type="checkbox"/>	20100527-037	4792230535	0527G56G22G	全国大学教養入学問題詳解 平成4年 精選 (1992) by 受験の数学編集部	2010/05/27 22:48:21	1	中古 - 良い	¥ 7,500	¥ 7,425	編集
<input type="checkbox"/>	20100527-036	B0009WFMFW	0527G56GFMG	ママはぼよぼよザウルスがお好き DVD-BOX 2 [DVD] (2005) 鈴木孝敏; 松本製菓; 長島城一; 白鳥由里; こおるきとみ; 青沼典子	2010/05/27 22:47:31	1	中古 - 良い	¥ 9,800	¥ 4,696	編集
<input type="checkbox"/>	20100527-035	B00005G1ZH	0527G5576KM	キラキラ星交響曲 (モーツァルト)ピアノのための交響曲集 [CD] バレンボイム(ダニエル); モーツァルト	2010/05/27 21:35:18	1	中古 - 良い	¥ 3,980	✓	編集

「出品価格」は現在の自分の出品価格です。

「最低価格」は、現在の Amazon の最安値です。
 出品価格が最安値よりも高いものだけを価格調整していきましょう。

④ 価格を調整する商品を選び、ページ右にある「編集」をクリックします。

The screenshot shows the Amazon.co.jp seller dashboard. At the top, there's a navigation bar with the Amazon logo, user name, and various utility links. Below that is a search bar and a 'Go' button. The main content area is titled '在庫管理' (Inventory Management) and shows a table of items. The first item in the table is 'スーパーエリートの受験術—キミにもできる by 妙子, 吾道' with a '編集' (Edit) button highlighted in a red box. Other items in the table include '全国大学入学試験詳解 平成4年度 精編 (1992) by 受験の数学編集部', 'ママはぼよぼよケルズがお好き DVD-BOX 2 [DVD] (2005) 鈴木孝雄; 松本梨香; 長島雄一; 白鳥 亜里; こおろぎさとみ; 香澄あずさ', and 'キョウ屋実業曲 (モーツァルト) ピアノのための実業曲集 [CD] パレンボイム(ダニエル); モーツァルト'.

⑤ 販売価格の欄に金額を入力して、次へをクリックします。

The screenshot shows the 'Edit' form for the first item. The '販売価格' (Selling Price) field is highlighted with a red box and contains the value '69000'. The '在庫' (Inventory) field contains '1'. The '出品者SKU' (Seller SKU) is '20100610-001'. The '配送方法' (Shipping Method) section shows '国内配送' (Domestic Shipping) as '必須' (Required) with a '340 配送料' (340 shipping fee). The '次へ' (Next) button is highlighted with a red box. On the right side, there's a '商品の価格の詳細' (Item Price Details) section showing the 'タイトル' (Title), '定価' (List Price) of '¥1,020', and 'Amazon.co.jp の集合提示価格' (Amazon.co.jp's suggested price) of '¥70,000'.

⑥ 金額を確認し「今すぐ出品」をクリックすれば完了です。

今すぐ出品
(内容は後で追加、変更できます)

商品情報		編集
商品名:	スーパーエリートの愛敬術—キミにもできる	
ASIN:	4846301184	
コンディション:	中古 - 可	
コンディション説明:	絶版希少 1995年改訂版1刷 かなりしっかりやけています(茶封筒の色)中割れが2箇所あります 書き込みはありません。★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考としています	
販売価格:	¥ 69,000	
在庫:	1	
出品者SKU:	20100610-001	
配送方法を選んでください:	国内配送 海外全額に配送可	
マーケットプレイス手数料(売れた場合)::	国内配送に ¥ 10,430 アジア全額に配送可に ¥ 10,470 アジア、北米、ヨーロッパ全額に配送可に ¥ 10,650 海外全額に配送可に ¥ 10,700	
配送料(売れた場合):	国内配送に ¥ 340 アジア全額に配送可に ¥ 600 アジア、北米、ヨーロッパ全額に配送可に ¥ 1,200 海外全額に配送可に ¥ 1,400	
入金額合計(売れた場合)::	国内配送に ¥ 58,910 アジア全額に配送可に ¥ 59,330 アジア、北米、ヨーロッパ全額に配送可に ¥ 59,550 海外全額に配送可に ¥ 59,700	

出品数が少ないうちは、手動でやってもそれほど手間はかからないと思います。出品数が増えて、作業が大変になってきたら、価格調整専用のソフトを購入するといいでしょう。

おすすめのソフトは「価格改定君」です。

■価格改定君

<http://www.kakakukaitei.com/>

●極端に安い価格をつける出品者への対処法

たまに最低価格よりも、極端に安い金額で出品してくる人がいます。価格調整のときに、この出品者の価格に合わせる必要はありません。極端な出品者は無視して放っておきましょう。

極端に安い価格なら、すぐに売れてしまう可能性が高いです。

売れてしまえば、また自分の商品が最安値に戻ります。

また、場合によっては、その商品を仕入れてしまうのも一つの方法です。

例えば、相場が6000円の本が200円で出品されていたとします。

本の送料は340円なので仕入れ値は540円です。

6000円で売れた場合の手数料は1000円です。

6000円から手数料と仕入れ値を引くと、利益は4460円になります。

このようなケースなら、仕入れても十分儲けることができるのです。

●値崩れした不良在庫を簡単に現金に変える方法

仕入れた商品がすべて売れるわけではありません。

中には、値崩れして不良在庫になる商品もあります。
最安値が1000円だった本が、1円になってしまうなんてこともあります。
このような不良在庫は、早めに処分しましょう。
不良在庫は、ブックオフに買い取ってもらうのがベストです。
場合によっては、105円で仕入れた本を200円で買い取ってくれることもあります。
ブックオフで高く買い取ってもらうにはコツがあります。
それは、商品をクリーニングしてから持っていくことです。
ブックオフは、状態で買取価格を決めているので、きれいにすれば買取価格が上がります。
ぜひ試してみてください。
なお、宅急便を利用した買取を行っている「イーブックオフ」は、一般のブックオフと比べて買取価格が安いので、不良在庫の処分には向きません。

第10章 カスタマーサービス編

●お客さんに良い評価をもらう方法

Amazonにはお客さんが出品者を評価するシステムがあります。

評価は、「5…非常に良い」「4…良い」「3…普通」「2…悪い」「1…非常に悪い」の5段階です。

商品ページには、ニックネーム（屋号）と一緒に、評価の平均値が★マークで表示されます。（5つ星が最高）

The screenshot shows the Amazon.co.jp product page for 'スーパーエリート' (Super Elite) by '有賀ゆう' (Arita Yuu). The page features a search bar at the top, a navigation menu, and a product listing. The product is priced at ¥70,000 and has a star rating of 4.5 stars based on 1,899 reviews. The seller is 'トビーブックス' (Toby Books). The page also displays navigation tabs for 'すべて', '新品', '中古品', and 'コレクター商品'.

多くのお客さんが、この”星の数（評価の平均値）”で判断して、どの出品者から購入するかを決定しています。

当然のことですが、悪い評価が目立つ出品者は敬遠され、良い評価が並んでいる出品者が選ばれることとなります。

ですから、お客さんに選ばれるためには、”良い評価をたくさんつくる”必要があるのです。

■良い評価をたくさんつくる方法

①商品を迅速に発送する

お客さんは、商品が届くのを心待ちにしています。

早く届けば届くほどお客さんは喜びます。

Amazonには、注文が入ってから2営業日以内に発送するというルールがあります。

注文から2日以内の迅速な発送を心がけましょう。

②注文確認・発送完了の連絡をする

注文した後に、出品者から何の連絡もないとお客さんは不安になります。

注文が入ったら、お客さんに注文確認の連絡を入れましょう。
そして商品を発送したら、発送完了を知らせる連絡を入れましょう。
※お客さんへの連絡の仕方と、例文（フォーマット）は、発送編を参照してください。

④丁寧に梱包する

丁寧な梱包、見栄えのいい梱包を心がけましょう。
※梱包の方法については梱包編を参照してください。

③誠実に対応する

お客さんに対応するときは、丁寧な言葉遣い、誠実な対応を心がけましょう。
お客さんの立場になって、どういう対応をされたらうれしいか考えましょう。

④評価をお願いする

Amazonの評価は面倒なので、すべてのお客さんが評価を入れてくれるわけではありません。

そこで、こちらから評価を入れてもらうようにお願いしましょう。

やり方は簡単です。

発送完了を知らせる連絡の最後に、下記の文面を貼り付けてください。

もしよろしければ、このお取引に対する評価をお願いいたします。

「評価の仕方」については下記をご参考ください。

Amazon.co.jp (<http://www.amazon.co.jp/>) トップページ右上部の「アカウントサービス」をクリック⇒「注文履歴を見る」をクリック⇒今回のご注文を選択し、「出品者を評価する」をクリック

なお、自分の評価は、出品用アカウントから確認できます。

出品用アカウントへは、Amazonのトップページ (<http://www.amazon.co.jp/>) の右上に表示される「アカウントサービス」をクリックし、ページ右側の「出品用アカウント」のリンクをクリックします。

出品に関するおすすめヘルプページ

- はじめての出品ガイド
- Q&A
- 出品用アカウントの設定
- ペイメントに関するよくある質問

【特定商取引法の一部を改正する法律の施行について】
 特定商取引法の一部を改正する法律が平成21年12月1日より施行され、通信販売における規制が強化されます。その中でも、特に返品特約に関する規制が大きく変わりますのでご注意ください。詳しくはこちらをご覧ください。

【予約商品の販売について】
 「Amazonマーケットプレイス参加規約」に基づき、発売日より30日以上前の予約商品を販売いただくことはできません。詳しくはこちらをご覧ください。

プロマーチャントに登録しませんか？
 月に50点以上の販売が見込まれる場合、プロマーチャント登録がお得です。詳しくはこちらをご覧ください。ご登録はこちらからどうぞ。

マーケットプレイス提示板
 ユニークな提示板では、Amazon.co.jpから出品者の皆様への各種ご案内を掲載しています。

出品商品の管理
[商品を1点出品する](#)
[出品商品・出品終了商品を確認する](#)

注文管理
[注文を確認する](#)
[返金処理を行う](#)

ペイメント(入金)
[ペイメントアカウントを確認する](#)

レポート
[評価・フィードバック](#)
[Amazonマーケットプレイス保証](#)

設定
[出品用アカウント情報](#)
[通知設定](#)
[ストア設定](#)
[Amazon.co.jpアカウントの設定](#)

お知らせ [すべて見る](#)

- お知らせ -
 2010/06/15
 [FBA]フルフィルメントレポート:「在庫スナップショット」レポート機能更新のお知らせ [詳細はこちら](#)
 [2010/3/30]出品者購入者間の連絡機能の更新予定について [詳細はこちら](#)

注文管理

前日:
 過去7日間:
[注文内容を表示](#)

ケース履歴の管理
[ケース履歴を表示](#)

購入者が申請した保証

Amazonマーケットプレイス保証:

 チャージバックの申請:

 対応が必要な保証申請

評価・フィードバック

☆☆☆☆☆
 5.0中0.0

	30日間	90日間	1年間
高い	-	-	-
普通	-	-	-
低い	-	-	-
数			

[評価とフィードバックを表示する](#)

●悪い評価を入られたときの対処法

誠実な対応をしても、悪い評価を入られてしまうことが稀にあります。その場合の対処法をご紹介します。

①コメントに返信する

悪い評価を入られてしまったら、まずはそのコメントに返信しましょう。

評価管理

サービスに対する購入者の満足度を図るには、評価管理機能をご利用ください。短期的および長期的な指標だけでなく、購入者名や注文番号を含む評価の詳細な情報を表示することができます。取引の詳細を確認するには、出品用アカウントの注文管理ページから、該当する注文番号をクリックしてください。 [詳細はこちら](#)

評価: ★★★★★ この出品者の過去1年間の評価(星の数): 4.9 (評価数: 116)

	30日間	90日間	1年間	全期間
高い	100%	98%	98%	98%
普通	0%	2%	2%	1%
低い	0%	0%	0%	0%
数	4	47	116	1699

この評価情報は購入者に表示されます: [Amazon.co.jpでの評価の表示方法を見る](#)

現在の評価を表示

[すべてのフィードバックを見る](#)

日付	評価レベル	コメント	予定通りの配送	説明通りの商品	カスタマーサービス	注文番号	評価者	評価者の種類
10/06/28	5	迅速な発送。丁寧な梱包でストレスなく取引できました。ありがとうございました。 返信する	はい	はい	-			購入者
10/06/15	5	無し。 返信する	はい	はい	-			購入者
10/06/06	5	届きました。ありがとうございました。 (回答は削除されました)	はい	はい	はい			購入者
10/06/01	5	迅速に対応していただきました。 返信する	-	-	-			購入者

ご利用いただきありがとうございます。商品に不備があったようで誠に申し訳ございません。全額返金にて対応させていただきます。詳細はメールにてご相談させていただきます。

この返信は、本人（悪い評価を入れたお客さん）に宛てたものではありません。これから商品を購入しようとしているお客さんに宛てたものです。悪いコメントをそのまま放置してはいけません。誠意を持ってきちんと対応していることを他のお客さんにアピールすることがとても重要です。

②お客さんにお詫びの連絡を入れる

次に、お客さんにお詫びの連絡をしましょう。

このときは、誠意を込めて謝りましょう。

ポイントは言い訳しないことです。

こちらの非を認め、（こちらにそれほど非がない場合でも）誠実に対応しましょう。

そして、商品代金は全額返金を提案することをオススメします。

お客さんによっては、そこまでしなくていいと言う人もいますので、その場合は無理に返金しない方がいいです。

お客さんが全額返金を希望した場合は、商品の返送を頼まずに、お客さんの方で処分してもらうようにしましょう。

少し惜しいように感じるかもしれません。

しかし、お客さんに面倒なことをお願いしたり、これ以上やり取りを長引かせるよりは、早急にこの問題にけりを付ける方が賢明だと思います。

全額返金して商品の処分をお願いすれば、問題は一瞬で解決します。

■お詫びの例文

Amazon 出品者の〇〇ブックスと申します。

評価を拝見いたしました。

商品状態のことで、お客様に不快な思いをさせてしまい本当に申し訳ございません。

深くお詫びいたします。

当店では、商品状態にご満足いただけない場合は、代金を全額返金（送料も含まれます）させていただくことにしております。

お客様の許可をいただきましたら、全額返金の手続きをさせていただきます。

お忙しいところ、お手数をおかけして申し訳ございませんが、ご連絡いただければ幸いです。

なお、商品をご返送いただきますとご迷惑をおかけしてしまいますので、お客様の方でご処分いただければと思います。

どうぞよろしく願いいたします。

この度は、せっかくご注文いただきましたのに、ご迷惑をおかけしてしまい本当に申し訳ございません。重ねてお詫びいたします。

●お客さんからのクレームの対処法

クレームは、めったに来ませんので安心してください。

私はこれまでに6000点以上の商品をAmazonで販売していますが、クレームは数件です。

クレームには主に2種類あります。

①商品の状態が出品ページの記載と違う

書き込みがないと書いてあるのに、届いた商品を確認したら書き込みがあった。CDのケースが割れていたなどです。

この場合は、丁寧にお詫びして商品代金を全額返金しましょう。

またその場合、商品は返送してもらう必要がないことも伝えましょう。

■お詫びの例文

Amazon出品者の〇〇ブックスと申します。

ご連絡ありがとうございます。

商品状態に不備がありましたようで誠に申し訳ございません。

あいにく、「商品名を書く」は在庫がございません。

そのため、全額返金で対応させていただきます。

先ほど、返金の手続きを行いました。

Amazonからメールが入りますので、ご確認ください。

なお、商品をご返送いただきますとご迷惑をおかけしてしまいますので、お客様の方でご処分いただけないでしょうか。

この度は、せっかくご注文いただきましたのに、
ご迷惑をおかけしてしまい本当に申し訳ございません。
深くお詫びいたします。

■返金方法

1. Amazon のトップページ (<http://www.amazon.co.jp/>) の右上に表示される「アカウントサービス」をクリックし、ページ右側の「出品用アカウント」のリンクをクリックします。
2. 「注文を確認する」から、注文管理画面を開きます。
3. ページ右端にある「返金する」をクリックします。

2010/06/26 8:24:22:JST	249-3386943-4479021 「サイバクロス」[CD] 数量: 1 ASIN: B000UUX82 SKU: 20091210-020		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する
2010/06/26 3:45:09:JST	249-6322686-5554248 チャート式 茶碗からの磯分・統計 並 作成者 数量: 1 ASIN: 4410006509 SKU: 20081106-017		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する
2010/06/25 23:58:53:JST	249-3956056-1974207 NSCAパーソナルトレーナーのための茶碗知識 作成者 Earle,Roger W.; Baechle,Thomas R.; 新天, 福永 数量: 1 ASIN: 4944106580 SKU: 20100527-031		標準	出荷済み	納品書の印刷 出荷情報を編集 返金する

4. 返金理由を選択し、「全額返金」をクリックします。

注文番号: # [249-3386943-4479021](#)

全額返金 一部返金

返金理由を選択してください。注文代金の合計を超過して任意支払を行う場合は、表示されている限度額内で金額を入力してください。

返金理由:

注文の合計: ￥ 4,240 (商品の価格と配送料を含む)

過去の返金: (￥ 0)

返金額: ￥ 4,240

返品配送料の任意支払: ￥ 最大 ￥ 1,680
購入者が負担した返品時の配送料に対する任意支払を行う。

その他の任意支払: ￥ 最大 ￥ 2,000
購入者に謝意を示す目的で追加返金する。購入者に謝意を示す目的で任意支払を行う。

返金: ￥ 4,240

購入者へのメッセージ:
(オプション)

購入者へのメッセージを入力してください。

②商品が届かない

確率は極めて低いですが、配送中に商品が紛失してしまうことがあります。
クロネコメール便の場合は、ヤマト運輸のフリーダイヤルに電話して、荷物の調査を依頼しましょう。

このときに、控えに書かれている「荷物の追跡番号」を伝えましょう。

ゆうメールの場合は、郵便局に行き局員に相談しましょう。

●クレーム対応のときの注意点

丁寧に誠意を持って対応しましょう。

稀に攻撃的なお客さんがいますが、こちらが丁寧に対応すればまず大丈夫です。どんなクレームも”全額返金”すれば解決しますので、深刻になる必要はありません。

●領収書を発行してくださいって言われたらどうすればいいですか？

たまに領収書を同封してくださいというお客さんがいます。

出品者には、領収書を依頼されたら、発行する義務があります。

領収書は、100円ショップなどで売っている簡単なもので十分です。

お客さんの名前、金額（商品代金＋送料の総額）、但し書き（商品代として等）あなたの屋号と住所（住所印があればそれでOKです）を記入し、商品に同封しましょう。

●お客さんからよくある問い合わせとその答え方

Q 1

CDの購入を検討しています。商品に帯や歌詞カードは付いていますか？

A 1

お問い合わせありがとうございます。

商品を確認いたしましたところ、帯と歌詞カードは両方とも付属していました。

ご注文お待ちしております。

どうぞよろしく願いいたします。

Q 2

クレジットカードを持っていないのですが、銀行振り込みなどで買えますか？

A 2

Amazonは、クレジットカード以外にも、コンビニ・ATM・ネットバンキング・Edy払いに対応しております。

ご注文の際に、支払方法を選択することができますので、ご希望の方法でお支払いください。

詳しくはこちらをご覧ください。

■Amazon ヘルプ 支払い方法について

http://www.amazon.co.jp/gp/help/customer/display.html/ref=hp_rel_topic?

[ie=UTF8&nodeId=1085346](#)

ご注文お待ちしております。
どうぞよろしくお願いいたします。

Q 3

領収書を同封してもらうことは可能ですか？

A 3

かしこまりました。
商品に領収書を同封させていただきます。
宛名と但し書きをお知らせいただけますでしょうか？
よろしくお願いいたします。

第11章 ヤフオーク出品編

●”ヤフオーク同時出品”で販売力をアップする

ブックオフビジネスに慣れて余裕が出てきたら、ヤフオークにも挑戦してみましょう。

Amazonに出品している商品をヤフオークション（ヤフオーク）にも同時に出品することで、売れるスピードを大幅に速めることができます。

同時出品するのは、お宝商品だけにするといいでしょう。

ヤフオークは、画像の撮影や、出品ページの作成など、面倒な作業が多いので、儲けが少ない商品を売ると効率が悪くなります。

また、同時出品する場合は、どちらか片方が売れたら、すぐにもう片方の出品を取り消すようにしましょう。

●Yahoo! JAPAN IDの取得

ヤフオークを利用するには、Yahoo! JAPAN ID（無料）が必要になります。

持っていない場合は、以下のページを参考に、IDを取得してください。

■Yahoo! JAPAN IDを登録するには

<http://help.yahoo.co.jp/help/jp/edit/edit-01.html>

●ヤフオークの利用登録

次に利用登録ナビから、ヤフオークの利用登録をしましょう。

出品するためには、Yahoo!プレミアム会員登録（月額346円）も必要になります。

ナビの手順に従って、手続きを完了させてください。

■利用登録ナビ

http://auctions.yahoo.co.jp/jp/show/entry_navi

●商品画像の撮影

利用登録が完了したら、商品の画像を撮影しましょう。

商品画像は、落札価格に影響します。

きれいな画像の出品ほど高く落札される傾向があります。

可能なら、デジカメで撮影しましょう。

もし、デジカメが無い場合が、携帯のカメラでもかまいません。

画像がないよりは、いいです。

商品にキズや汚れがある場合は、その部分をアップにした写真を撮りましょう。
出品ページに、3枚まで画像を載せることができます。

■画像のサイズを小さくする方法（Windowsの場合）

①画像のサイズを確認する

ヤフオクで使える画像のサイズは、1枚1MB以内と決まっています。
もし、1MB以上だった場合は、サイズを小さくする必要があります。
なお、「画像ファイルの上で右クリック」→「プロパティ」で画像のサイズを確認
できます。

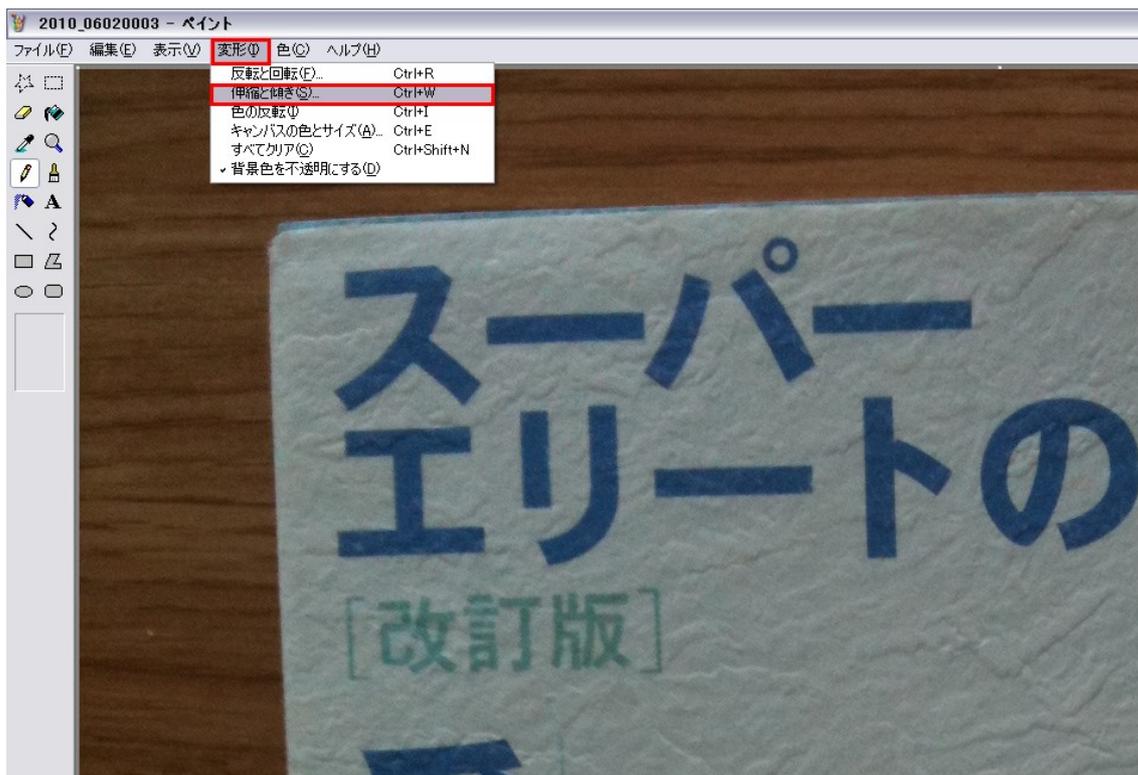


②サイズを編集する

サイズを小さくしたい画像ファイルをダブルクリックして開きます。
画像の下にアイコン（絵柄の記号）表示されていると思います。
右から2番目のアイコンをクリックします。



すると編集画面が開きます。
左上にある「変形」をクリックし、「伸縮と傾き」をクリックします。



「伸縮」の部分にある「水平方向」と「垂直方向」のパーセンテージを50～80%に変更してください。

「水平方向」と「垂直方向」のパーセンテージは、必ず同じにしてください。



「OK」をクリックすると画像のサイズが変更されます。

左上にある「ファイル」をクリックし、「名前を付けて保存」をクリックしてください。

もし、1度の作業で1MB以下にならない場合は、この作業を繰り返し行ってサイズを小さくしてください。

●商品説明の作り方

商品説明には「商品の詳しい情報」や「支払いに関する情報」「発送方法」などを書きましょう。

見本を作りましたので参考にしてください。

【見本】

★キミにもできる スーパーエリートの受験術 改訂版 有賀ゆう

商品詳細
■タイトル キミにもできる スーパーエリートの受験術 改訂版
■著者 有賀ゆう
■出版社 鹿砦社
■状態(美/並上/並/並下/汚) 並下:1995年改訂版1刷 かなりしっかりヤケています(茶封筒の色)中割れが2箇所あります 書き込みはありません
支払詳細
■Yahoo!かんたん決済
■ゆうちょ銀行
■ジャパンネット銀行
■イーバンク銀行
■新生銀行
発送詳細
■クロネコメール便 160円 (ポストに直接投函、補償なし)
■エクスパック500・配達記録郵便 500円 (手渡し、補償なし)
■ゆうパック60サイズ 料金表 (手渡し、補償あり)
コメント
■質問などありましたらお気軽にどうぞ。できる限りお答えします。 ■状態の判断は主観によるものですので、極度に状態にこだわる方は入札お控えください。

なお、商品説明は、テンプレートを使うと便利です。

オススメは、「おーくりんくす オークシヨンプレートメーカー」です。

■おーくりんくす

<http://www.aulinks.com/apm/>

●出品する

画像と商品説明ができれば、出品準備完了です。

ヤフオクトップページ (<http://auctions.yahoo.co.jp/>) にアクセスし、以下のページを参考に、商品を出品してください。

■ヤフオク出品ガイド

<http://special.auctions.yahoo.co.jp/html/guide/sell/flow4.html>

■ヤフオク出品ガイドの補足

【商品情報】

(1) タイトル

商品名と著者、アーティスト名は必ず入れましょう。

(2) 説明

説明文をオークションプレートメーカーで作成した場合は、「HTML タグ入力」を選択し、コピー&ペーストで貼り付けてください。

(3) 販売形式

オークションを選択してください。

(4) 価格設定

開始価格は、必ず” 売りたい価格” にしてください。

1円出品などの安値出品は絶対にダメです。1円出品をやっていいのは、人気商品だけです。

価格は、Amazonの出品価格より1～2割ぐらい安くするのがいいでしょう。

(6) 開催期間

本やCDの出品は、7日が最適です。

(8) 送料負担

落札者にチェックを入れましょう

(9) 代金先払い、後払い（必須入力事項）

代金先払いにチェックを入れましょう

(10) 決済方法

代金を振り込んでもらう、銀行名を入力してください。

「ジャパンネット銀行」や「楽天銀行」に口座があると便利です。

■ジャパンネット銀行

<http://www.japannetbank.co.jp/>

■楽天銀行

<http://www.rakuten-bank.co.jp/>

(11) 商品の状態

中古にチェックを入れましょう

(12) 返品可否

返品不可にしましょう

【オプション設定】

「自動延長」「早期終了」にチェックを入れ、自動再出品は3回に設定しましょう。その他の項目は、入力する必要ありません。

●落札者との取引

商品が落札されたら、「取引ナビ」を使って、落札者に連絡します。取引ナビは、出品者と落札者が連絡を取り合うための伝言板のようなものです。以下のページを参考にして、落札者に連絡しましょう。

■取引のしかた

<http://special.auctions.yahoo.co.jp/html/guide/transaction/index.html>

私が使っている取引ナビ用のフォーマットを紹介します。自由に使ってください。編集してもかまいません。

■落札ありがとうフォーマット

はじめまして。「(あなたのYahoo! JAPAN ID)」こと〇〇と申します。この度は、落札いただきありがとうございます。お取引終了までどうぞよろしくお願いたします。文字数制限の関係で事務的なご案内となりますが、どうかご容赦ください。

[1] 早速ですが、「お名前」「お届け先ご住所」「お支払方法」(落札ページをご確認ください)「発送方法」(同)「ご入金予定日」の5点をお知らせください。

[2] 次に、代金を下記口座にお振込み下さい。

《お支払代金》

- ・ クロネコメール便をご希望の場合

落札価格 円+送料 160 円=円

- ・ エクスパック 500 をご希望の場合

落札価格 円+送料 500 円=円

- ・ ゆうパックをご希望の場合

落札価格 円+送料= 円

【ゆうパック 60 サイズ送料】

神奈川県内：500 円

北海道：900 円

東北・関東・信越・北陸・東海：600 円

近畿：700 円

中国・四国：800 円

九州：1000 円

沖縄：1100 円

※ゆうパックのみ配達日・時間の指定ができます

午前(9：00 頃～12：00 頃)

午後(12：00 頃～14：00 頃)

午後(14：00 頃～17：00 頃)

夕方(17：00 頃～19：00 頃)

夜間(19：00 頃～21：00 頃)

《お振込先》

口座名義はすべて「あなたの名前」(カタカナの名前)です。

- ・ イーバンク銀行

支店番号：207(サルサ支店) 普通 口座番号：*****

- ・ ジャパンネット銀行

店番号：001(本店営業部) 普通 口座番号：*****

- ・ 新生銀行

店番号：400(本店) 普通 口座番号：*****

- ・ 郵便振替

口座番号：*****-*****

※振込・振替手数料は、落札者様のご負担となります。

お振込み後、ご一報いただければ幸いです。

商品は、ご入金を確認後、1～2営業日中に発送いたします。
発送が完了しましたら、評価にてご連絡させていただきます。
以上どうぞよろしくお願いいたします。

(あなたの名前) 〒111-1111 東京都新宿区〇〇1-1-1 *****@***.ne.jp
03-**-****

■入金ありがとうフォーマット

こんばんは。
ご入金を確認しました。
迅速なご対応ありがとうございます。
商品は本日、メール便にて発送させていただきました。
3～4日でお手元に届く予定です。
届きましたら評価にてお知らせいただければ幸いです。

もし、商品が届かないなど問題がありましたら調査しますのでお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。
またご縁がありましたらよろしくお願いいたします。

(あなたの名前) 〒111-1111 東京都新宿区〇〇1-1-1 *****@***.ne.jp
03-**-****

●落札者を評価する

入金を確認し、商品を発送したら、落札者を評価し、取引を完了させましょう。
評価は、必ず「非常に良い」にしましょう。
私が使っているフォーマットを紹介します。

■評価フォーマット

迅速丁寧なご対応で、安心スムーズなお取り引きができました。とても信頼できる落札者様です。また機会がありましたらよろしくお願い致します。この度はありがとうございました。

ヤフオクの詳しい使い方は、以下のページで紹介されています。
一通り、目を通してみてください。

■Yahoo!オークション使い方ガイド

<http://special.auctions.yahoo.co.jp/html/guide/index.html>

第12章 お宝目利き編

●継続的に稼ぎ続けるための秘訣

ブックオフビジネスをやっている人のほとんどが、105円コーナーだけで仕入れをしています。

105円コーナーの本は、1冊あたりの儲けが少ないので、自動的に”薄利多売”になっていきます。

さらに、最近は105円コーナーに人が集中してしまい、商品を奪い合う競争のようになっています。

このため、仕入れられる商品が減ってしまい、薄利多売どころか、”薄利少売”になってしまっている人が多いです。

そして、ブックオフビジネスは儲からないと言って辞めてしまうのです。

なんて、もったいない…

しかし…

私は毎月コンスタントに稼ぎ続けています。

これまでに、私はいろいろな仕事をしてきましたが、正直こんな楽でおいしいビジネスはないと思っています。

ふらっと、ブックオフに出かけていくだけで簡単に稼げてしまうのです。

では、儲からないと言っている人たちと、儲かると言っている私の違いは、どこにあるのでしょうか？

それは、”お宝商品の知識”です。

いわゆる”目利き”というやつです。

儲からないと言っている人たちには、この目利き力がありません。

何がお宝か分からなければ、仕入れられないのは当然です。

ですから、ほとんど目利き力が必要ない105円コーナーだけで仕入れているのです。

一方、私には目利き力があります。

お宝リストを記憶しているので、リストに載っている商品を実際にブックオフで仕入れることができます。

また、どんなタイプの商品に高額なものが多いのか、”お宝商品の傾向と特徴”が感覚的に分かるので、リストに載っていないお宝も仕入れることができるのです。

私は、お宝商品をメインに仕入れているので、少ない労力で効率的に稼ぐことができます。

薄利多売とは正反対の”厚利少売”と言っていいでしょう。

”目利き力を付け、お宝商品をメインに扱う”

これが、ブックオフビジネスで継続的に稼ぎ続けるための秘訣です。

●お宝の目利きになる方法

目利きになる方法はとてもシンプルです。

”お宝リスト”を記憶すればいいだけです。

リストを何度も何度も読んでお宝を記憶し、実際にブックオフでその商品を探し出す。

この作業を何度も何度も繰り返すことで、どんなタイプにお宝が多いのかが感覚的に分かるようになり、最終的にはリストに載っていないお宝も仕入れられるようになるのです。

お宝リストを手に入れるには、ふた通りの方法があります。

- ①リストを売っている人から買う
- ②自分でつくる

私は「リストを売っている人から買う」をオススメします。

理由は、自分でリスト作ると、大変な労力がかかるからです。

実際にやってみると分かりますが、リスト作成はとても地味で面倒な作業です。時間もすごくかかります。

ただでさえリストの暗記は地味で面倒な作業なのに、その上リストまでつくったら、モチベーションが続かないと思います。

ガッツのある人は自分でつくり、そうでない人は買うのがいいでしょう。

実は私は、お宝リストを作って販売しています。

お宝リストに関しては、また改めてメールでお知らせしますので、興味があったらご覧ください。

●お宝商品リストのつくり方

お宝商品リストの作り方を紹介します。

- ①お宝リストのジャンルを決める

まずは、自分が好き、もしくは得意なジャンルのリストをつくるといいでしょう。ここでは、クラシック CD のお宝リストの作成を例に解説していきます。

- ②オークファンにアクセスする

お宝リストは、オークファンを利用して作ります。



これから頻繁に使うことになると思うので、お気に入り（ブックマーク）に登録しておきましょう。

■オークファン

<http://aucfan.com/>

③ジャンルを絞り込む

オークファントップページの左側にある「カテゴリ」から、お宝リストをつくるジャンルを絞り込んでいきます。

クラシック CD の場合は、「CD」→「クラシック」の順番でクリックします。



サイト別カテゴリ 絞込 全てのカテゴリを含める 音楽 ▼CD ロック、ポップス(洋楽) ジャズ ワールドミュージック R&B、ソウル ラップ、ヒップホップ 映画音楽 クラシック 童謡、教育 その他 ジャパンポップス ゲーム音楽 アニメソング ブルース クラシックダンス 演歌		30日間無利息キャンペーン中。来店不要、24時間お申込OKプロミス <<主婦に噂の毎朝すっきり茶>> www.sukkiri-life.com 翌朝ドーとお気分爽快♪お悩み凸に人気のお茶。全国から喜びの声続々！	
		インタレストマッチ - 広告の掲載について	
		Bigbang 1st Single (CD+DVD) 新品 即決 韓国音楽 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	800円 1 6月28日
		THA HAMMER OF GODS LSD 4CD <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	2,400円 5 6月28日
		AKB48 桜の栞 初回限定盤CD+DVD タイプA・Bセット【未再生】 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	870円 23 6月28日
	奇形児 DVD+CD2枚セット 送料無料 comesgauzegismilpcr ... <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	2,900円 16 6月28日	

すると下記のような画面になります。

トップ 商品を探す (開催中) 相場を調べる (落札相場) 統計データ テンプレート 買取依頼 出品代行

オークデータ オークファン 中国オークファン

開催中 落札相場 全てのカテゴリ 検索 スピード検索 詳細検索

トップ > 検索結果 (落札相場) @クラシックカテゴリ

どんな商品でも、相場より安く買い、高く売ることが 今すぐ Click
できる秘訣を今からここに公開します。 **8,000円相当の商品を**
もれなく無料プレゼント!

一括検索 ヤフオーク:20,833件 楽天オーク:件 モバオーク:件 ビidders:件

過去30日間のクラシックカテゴリの落札履歴は、20,833件であることがわかりました。

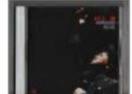
このままだと数が多すぎてリストをつくるのに少し不便です。

クラシックは、「オペラ」「現代音楽」「声楽」「交響曲」など、さらに11のジャンルに分類されています。

ここでは、「声楽」に絞り込んでリストをつくることにします。

サイト別カテゴリ 絞込 全てのカテゴリを含める 音楽 CD ▼クラシック オペラ 現代音楽 声楽 その他 交響曲 協奏曲 室内楽 器楽 コンプレッション オムニバス 管弦楽 吹奏楽		今が買い時。インテルテクノロジー搭載のPCを自由にカスタムオーダー	
		お金が今すぐ必要な方に cyber.promise.co.jp 30日間無利息キャンペーン中。来店不要、24時間お申込OKプロミス	
		◆中古盤◆クープマンバハ:オルガン小曲集◆即決◆ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	300円 1 6月28日
		チャイコフスキー&シューマンピアノ協奏曲他アルゲリッチライブ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	1,000円 1 6月28日
		ショパン作品集/アルゲリッチ、他(10CD) <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	4,050円 31 6月28日

「声楽」をクリックすると下記のような画面になります。
 過去30日間の「声楽カテゴリ」の落札履歴です。
 落札日が新しい順に表示されています。

Y7		即決■ジョン・健・ヌッツォ■DVD付CD [Treasure Voice] <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	600円	1	6月28日
Y7		★CD★村上進 無限 廃盤★カンツォーネシャンソンタンゴ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	4,500円	1	6月28日
Y7		PHILIPS★歌の翼に/世界の歌 ★ウィーン少年合唱団 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	610円	3	6月28日
Y7		CD(輸入盤 紙ジャケット)★バヴァロッティ・ライブ・リサイタル★ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	1,000円	1	6月28日
Y7		アノニマス4☆ビンゲン「11000人の処女殉教者」SACD <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	910円	2	6月28日
Y7		シャイバハ「マタイ受難曲」 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	1,650円	4	6月28日
Y7		パーセル: 聖セシリアの日のためのオード/ロバート・グレンツ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	410円	18	6月28日
Y7		ヴィヴァルディ: グローリア ヘンデル: ヌレヒト・テ・デウム <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	1,000円	1	6月28日

④落札価格の高い順に並び替える

次に、落札履歴の表示順を、「価格の高い順」に変更しましょう。
 ページ上部にある「落札価格」をクリックします。

検索結果

画像を表示 (プレミアム限定) 下記平均: 1,468円 価格の幅: 300~5,500円 検索期間: 最近30日

開催中を見る 検索条件の変更 登録した検索条件 この検索条件を保存

【検索期間の切り替え】 > プレミアムなら2年分見られる
 30日前 5月 4月 3月 2月 1月 12月 11月 10月 9月 8月 7月 6月
 [1年前] 5月 4月 3月 2月 1月 12月 11月 10月 9月 8月 7月 6月

アマゾンで探す Yショッピングで探す 楽天市場で探す

表示形式: [リスト] [カタログ] [テキストのみ] 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 ... 54 (1/54ページ) < 前の30件 | 次の30件 >

YAHOO! JAPAN オークション 1,618件 開催中の商品を探す 【おまとめ検索】 今月のお試し: 残り0回 期間おまとめ検索を購入

サイト別級込	画像	タイトル	落札価格	入札	終了
キーワードで絞り込む 価格で絞り込む		オークションで、相場より安く買う秘訣はこちらから なんと10,000円相当の特典を無料プレゼント!	aucfan.com		

すると、落札価格の高い順に並び替わります。

Y7		CD》バッハ:教会カンタータ全集CD60枚 全190曲【送料込】 C <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	38,000 円	1	6月23日
Y7		見本品！ 決定盤 グレゴリオ聖歌 集大成 CD20枚組 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	33,833 円	17	6月16日
Y7		完全限定盤/ヴォルフ歌曲集(9枚組)/ディースカウ/バレンボイム他 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	20,500 円	6	6月27日
Y7		☆廃盤 R・シュトラウス歌曲全集 ディースカウ amp サヴァリッ シュ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	15,000 円	1	6月6日
Y7		9枚組CD ディースカウ ヴォルフ 歌曲集 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	13,000 円	1	5月30日
Y7		★MUSICOM盤:アバド/BPOほか、バッハ:マタイ受難曲 <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	11,000 円	3	6月26日
Y7		ARCHIVのリヒター/J.S.バッハ:ミサ曲 口短調amp#xff5e;196 … <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	10,000 円	30	6月18日
Y7		シューベルト:歌曲大全集(21CD)ディースカウ <input type="checkbox"/> ブックマーク (もっと詳しく) NEW	8,500 円	1	5月26日

⑤エクセルにまとめる

価格の高いものから、1点1点チェックして、商品名やアーティスト名、落札価格など、必要な情報をエクセルなどにまとめていきましょう。

リストにまとめる商品の基準をあらかじめ決めておきましょう。

CDなら3000円以上、本なら2000円以上という具合です。

なお、価格の高いものの中には、プレミアではなく、単に定価が高いために高額で取引されているものが混ざっています。(例:CD20枚組BOXなど)

このような商品はお宝ではないので除外しましょう。

⑥過去1年間の履歴をチェックする

過去30日間の落札履歴のチェックが終わったら、その前の月の履歴も調べましょう。

ページの上部の「【検索期間の切り替え】」という箇所に「5月4月3月2月…」と表示されていると思います。

検索結果

画像を表示 (プレミアム限定)

下記平均: **9,651円**

価格の幅: 5,000~38,000円

検索期間: 最近30日

開催中を見る

検索条件の変更 登録した検索条件 この検索条件を保存

【検索期間の切り替え】 > プレミアムなら2年分見られる

30日前 5月 4月 3月 2月 1月 12月 11月 10月 9月 8月 7月 6月

[1年前] 5月 4月 3月 2月 1月 12月 11月 10月 9月 8月 7月 6月

これを一つずつクリックして、各月の落札履歴をチェックし、リストにまとめていきましょう。

オークファンでは、過去1年分の履歴をチェックすることができます。
有料の会員登録をすれば2年分の履歴をチェックすることも可能です。

⑦カテゴリを変えてリストを太らせる

「声楽」が終わったら「現代音楽」、そしてその次は「交響曲」といった感じでカテゴリを変え、リストをどんどん太らせていきましょう。

そして、一つのジャンルが終わったら、別のジャンルのお宝リストも作成してみましょう。

●Amazon 予約注文リストの入手方法

無料携帯マニュアルでも少し説明しましたが、Amazonには「予約注文」というシステムがあります。

ひと言でいうと、「この商品を〇〇円で買いたい」とAmazonにお客さんがリクエストできるシステムです。

お客さんの希望通りの商品が出品されると、自動的に購入が成立するようになっています。

在庫なし（絶版・廃盤）の商品に予約注文が入っている場合は、この商品を探している人がいるのに、出品者がとても少ないことを意味します。

つまり、需要が多いのに供給が少ないということになり、お宝である可能性が高いです。

実はこの予約注文をまとめたリストがあるのです。

これが知る人ぞ知る「Amazon 予約注文リスト」です。

Amazon 予約注文リストを手に入れるには、プロマーチャント（大口出品）登録（月額4900円）をする必要があります。

登録後、下記のページからダウンロードできます。

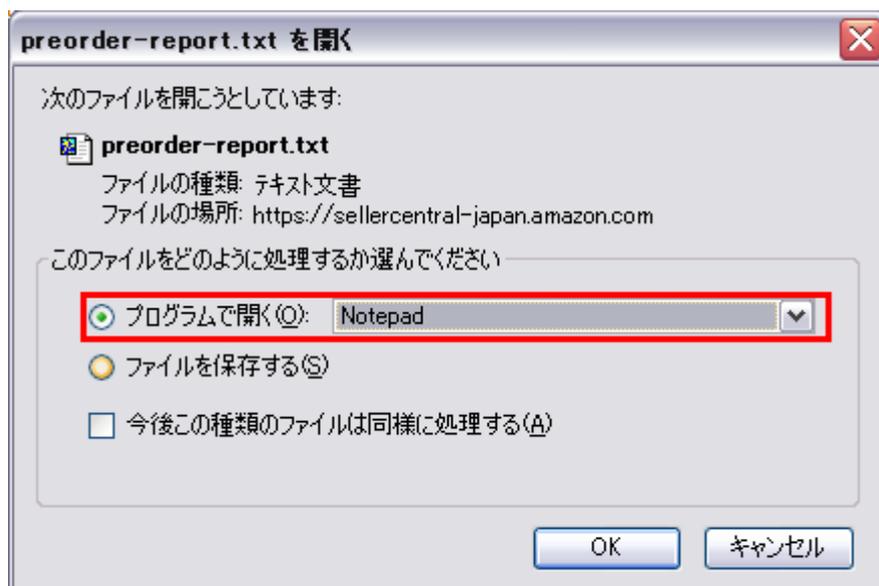
■予約注文リストダウンロードページ

<https://sellercentral-japan.amazon.com/gp/flex/sign-in-sdp.html/378-1687031-6344806?ie=UTF8&destination=%2Fgp%2FSDPsupport%2Fpreorder-report-JP.html>

Amazonにサインインすると、期間と商品カテゴリを選択する画面になります。



期間が長ければ長いほど、リストの件数は多くなります。
期間とジャンルを選択して、ダウンロードをクリックします。
「プログラムで開く」にチェックを入れ、「OK」をクリックします。



するとテキストファイルが開きます。
キーボードの「ctr キー」と「A」を同時に押して、テキスト全体を選択します。

product-id	product-Id	asin	item-name	price	seller-sku	minimum-price	item-condition	item-note	quantity	average	asearliest	prelatest	expir	product-Id	product-Id	product-Id	product-Id
326648716	シンボリック・デバイスー意味世界へのフォーマル・ア...								1	1700	10-19-2007	14:43:28					
018X	2	434481018X	あきまんカバガールズ【大型本】 by 安田 朗						1	1100	07-23-2007	02					
7X	2	440913017X	恋する真一バレスチナへの旅 by 哲, 鶴岡; 武, 海老坂...						2	4434118587	08-03-2010	18:33:00					
2	1	1000	06-02-2009 23:25:09						2	14434118587	07-27-2010	23:25:09					
ワーキングの世界—MITとボストン近辺の企...									1	998	03-02-2009	01:03:50					
A.R...									1	350	02-01-2008	22:26:26					
462207303X	2	462207303X	都市住宅クロニクル II【単行本】 by 植田 実						2	14750325023	11-05-2010	22:26:26					
04:30:24									2	4750325023							
100	08-21-2009	17:34:29	06-25-2010	17:34:29					2	14765511456							
4773218053	2	4773218053	Guitar Song Book 長瀬剛 全曲集 (Guitar songbook)【楽譜】 by...						2	4785511456							
定なし	1	2000	05-05-2007	00:21:49					1	14791105893							
定なし	1	800	02-12-2007	14:27:29					2	14803307776							
トDays (vol.3)	by								1	5000	04-25-2010	16:57:35					
839601615	2	4839601615	ラオス概説【単行本】 by ラオス文化研究所						1	3000	04-19-2008	11:28:56					
4870888041	2	4870888041	手—その奇蹟 by 五郎, 宮崎						2	4874491677							
47	08-29-2011	22:00:47	11-27-2008	20:46:38					1	1000	09-08-2008	09:43:56					
単行本】 by 薬師寺 美津秀									1	1000	07-08-2010	20:46:38					
97481058									1	1000	04-19-2008	11:28:56					
4924954616	2	4924954616	宋本儀寒論【単行本】 by						1	1000	06-25-2008	17:53:13					
1981年)【古書】 by 升水									1	1000	10-04-2008	04:37:18					
4-2010	23:20:01								2	B000J7796W	10-30-2010	04:37:18					
00	05-16-2009	22:43:27	10-02-2010	22:43:27					2	B000J7796W							
古堂剣構 (1978年) (中国古典新書)【古書】 by 山合 究									1	1000	11-13-2009	13:59:07					
2:44:42									2	B000J81NXG	06-25-2010	09:24:14					
(1968年)【古書】 by 前沢 辰雄									1	1000	07-26-2010	16:37:57					
25	08-19-2010	19:54:25							2	B000JA04KM	02-06-2009	03:24:14					
2007	23:59:41	08-04-2010	23:59:41						1	2500	04-07-2008	23:33:30					
門一演習と課題 (1967年)【古書】 by ソロトフ...									1	1500	04-07-2008	23:33:30					
88	響響工学 (上巻) (1959年)【古書】 by 西巻 正郎								2	B000JAGVIS	09-20-2010	23					
00:25:00									1	1500	04-07-2008	23:33:30					
1940年)【古書】 by 田村 謙治郎									2	B000JB7TFE	08-28-2010	16:29:29					
8-2006	16:07:26	09-25-2010	16:07:26						1	70000	10-28-2008	16:29:29					
10上海EXPO 2010年3月号 by 2010年上海万博局; 徐迪昊; 徐威									2	B000JBVRJS	04-01-2010	12:07:33					

右クリックでコピーして、エクセルファイルに貼り付けましょう。

product-id	product-Id	asin	item-name	price	seller-sku	minimum-price	item-condition	item-note	quantity	average	asearliest	prelatest	expir	product-Id	product-Id	product-Id	product-Id
1	9.56E+08	2	9.56E+08	Algorithmic Trading and DMA: An	ほぼ新品				1	4000	04-29-2010	06-24-2010	21	2307			
2	4.28E+09	2	4.28E+09	ショスタコーヴィチ【単行本】 by 香	ほぼ新品				1	1200	05-28-2002	02-26-2011	2011	00			
3	4.31E+09	2	4.31E+09	図説 ギリシア神話 英雄たちの世	ほぼ新品				1	800	08-03-2002	08-2011	16	5800			
4	4.78E+09	2	4.78E+09	Classic MOTORCYCLING volume.1	ほぼ新品				1	4000	07-15-2009	08-2011	02	3912			
5	4.81E+09	2	4.81E+09	中村由利子 初期3アルバム 全曲	ほぼ新品				1	3000	03-27-2011	12-04-2011	02	2628			
6	4.84E+09	2	4.84E+09	嵐DAILYカレンダー '04.4.1'-'05.3.31	ほぼ新品				1	5000	09-06-2002	14-2013	18	0006			
7	4.86E+09	2	4.86E+09	ウキキヒーローズ スタッフが主	ほぼ新品				1	1500	04-01-2010	06-24-2011	07	1816			
8	B000J8NS	2	B000J8NS	脳体不自由教育の発展 (1969年)	ほぼ新品				1	7000	06-25-2008	08-18-2011	20	4431			
9	B000JAJJ	2	B000JAJJ	戦後の詩—現代)はどう表現され	ほぼ新品				1	1000	03-29-2010	10-11-2011	11	1336			
10	B0012ORR	2	B0012ORR	戦後—戦後—戦後—戦後—戦後—	ほぼ新品				1	2500	04-24-2010	07-17-2011	20	13428			
11	B00195W3	2	B00195W3	MSS (ミス) 2008年 07月号【雑誌	ほぼ新品				1	2800	06-15-2001	02-24-2011	19	5458			
12	1.31E+08	2	1.31E+08	Analysis: With An Introduction to	非常に良い				1	4750	01-30-2006	06-13-2012	12	4327			
13	1.99E+08	2	1.99E+08	Proof And Disproof in Formal Log	非常に良い				1	3250	01-30-2006	06-13-2012	12	4509			
14	4.7E+08	2	4.7E+08	Theorems, Corollaries, Lemmas,	非常に良い				1	5250	01-30-2006	06-13-2012	12	3816			
15	4.95E+08	2	4.95E+08	Doing Mathematics: An Introducti	非常に良い				1	3200	03-25-2005	05-15-2012	02	04203			
16	055240018	2	055240018	Basic Mathematical Structures (S	非常に良い				1	2500	05-08-2008	08-21-2012	19	2329			
17	8.84E+08	2	8.84E+08	A Tour Throug Mathematical Log	非常に良い				1	2500	01-30-2006	06-13-2012	12	4155			
18	1.4E+09	2	1.4E+09	Collected Papers of Stig Kanger	非常に良い				1	3250	01-30-2006	06-13-2012	13	5358			
19	1.56E+09	2	1.56E+09	One Equals Zero: And Other Math	非常に良い				1	750	01-31-2006	06-14-2012	06	26524			
20	1.85E+09	2	1.85E+09	Propositional And Predicate Calcu	非常に良い				1	1900	01-30-2006	06-13-2012	12	4423			
21	3.76E+09	2	3.76E+09	Nonstandard Analysis【ハードカバ	非常に良い				1	2700	01-30-2006	06-13-2012	12	5053			
22	3.88E+09	2	3.88E+09	Vom Stand der Dinge. Eine kleine	非常に良い				1	5000	01-27-2012	01-01-2011	02	35829			
23	4E+09	2	4E+09	『イリアス』ギリシア英雄叙事詩	非常に良い				1	1200	09-21-2003	03-01-2011	21	4802			
24	4.06E+09	2	4.06E+09	理系のためのフリンソフト Windows	非常に良い				1	700	04-25-2001	01-28-2011	19	5304			
25	4.06E+09	2	4.06E+09	統計的モデリング...	非常に良い				1	1200	09-25-2001	01-13-2011	02	1054			
26	4.06E+09	2	4.06E+09	最適化法...	非常に良い				1	1200	09-25-2001	01-13-2011	02	1054			
27	4.06E+09	2	4.06E+09	計算統計入門...	非常に良い				1	1200	09-25-2001	01-13-2011	02	0902			
28	4.06E+09	2	4.06E+09	パターン形成の数理...	非常に良い				1	1200	09-25-2001	01-13-2011	02	1245			
29	4.06E+09	2	4.06E+09	ささ〜レシビでプチ賢沢 19時か	非常に良い				1	200	01-06-2008	06-17-2011	20	2321			
30	4.06E+09	2	4.06E+09	手作りのウェディングケーキと引	非常に良い				1	2500	02-26-2010	07-16-2011	20	11000			
31	4.13E+09	2	4.13E+09	集合と位相 (大学数学の入門 8)	非常に良い				1	1500	09-22-2005	03-2011	16	1730			
32	4.16E+09	2	4.16E+09	その数学が戦術を決める【単行本	非常に良い				1	200	02-01-2008	12-2011	02	181929			

予約注文リストにはお宝以外の商品もたくさん含まれているため、お宝商品だけを選別する必要があります。

この作業には、少し高度なスキルが必要になります。

どちらかというと上級者向けです。

第13章 フォーマット集

文中で紹介しているフォーマットをこちらにまとめました。
自由に使ってください。編集してもかまいません。

●Amazon 出品用フォーマット

■本用フォーマット

【お宝用】

絶版希少 帯付き 全体的にきれいです★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】「届いた商品の状態が出品ページの記載と違っていた」など商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返しすることを保証します。なおその場合、商品を返していただく必要はありません。※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

【在庫あり用】

帯付き 全体的にきれいです★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください★「届いた商品が思ったより汚かった」「状態が出品ページの記載と違っていた」など商品の状態にご満足いただけない場合は無条件で代金の全額をお返しすることを保証します なおその場合、商品を返していただく必要はありません★しっかりと梱包(防水・補強)して発送します

■CD、DVD、ゲーム、ビデオ用フォーマット

【お宝用】

廃盤希少 全体的にきれいです ★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください【返金保証】万が一、音飛びする、動作しないなど不良品の場合は無条件で代金の全額をお返しすることを保証します ※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

【在庫あり用】

全体的にきれいです ★在庫1点限り 売り切れの場合はご容赦ください 【返金保証】万が一、音飛びする、動作しないなど不良品の場合は無条件で代金の全額をお返しすることを保証します ※プレミアム商品(絶版・廃盤で入手困難)の価格は他の出品者や市場価格を参考にしています

●Amazon 受注・発送フォーマット

■注文確認フォーマット

出品者の〇〇ボックスと申します。

この度は、Amazon マーケットプレイスの商品をご注文いただきありがとうございました。

現在、発送の準備をさせていただいております。

商品は Amazon からのお知らせのとおり、2 営業日中に発送させていただきます。

発送が完了いたしましたら、改めてメールでご連絡させていただきます。

ひとまずご注文のお礼まで。

〇〇ボックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

■発送完了フォーマット 1 (注文確認を送っている場合)

ご注文いただきました商品を本日、発送させていただきました。

(厚さが 2 センチまでの商品はクロネコメール便、2 センチ以上は郵便局のゆうメールを利用しております。)

3~4 日でお手元に届く予定です。

商品は、捺印もしくは署名をいただかずにポスト等に直接投函させていただきますのでご了承下さい。

もし、商品が届かないなど、問題がございましたら

調査いたしますので(あなたのメールアドレス)からお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。

また機会がありましたらそのときはどうぞよろしく願いいたします。

〇〇ボックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

■発送完了フォーマット 2 (注文を受けてその日のうちに発送した場合)

出品者の〇〇ボックスと申します。

この度は、Amazon マーケットプレイスの商品をご注文いただきありがとうございました。商品は本日、発送させていただきました。

厚さが 2 センチまでの商品はクロネコメール便、2 センチ以上は郵便局の冊子小包を利用しております。

3～4日でお手元に届く予定です。

(商品は捺印もしくは署名をいただくずにポスト等に直接投函させていただきます)

のでご了承下さい)

もし、商品が届かないなど問題がございましたら

調査いたしますので(あなたのアドレス)からお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。

またのご利用お待ちしております。

〇〇ブックス

〒111-0000 東京都〇〇区〇〇1-1-101 Phone&Fax : 1234-56-7890

●顧客対応フォーマット

■悪い評価を入れられたときの返答

ご利用いただきありがとうございます。商品に不備があったようで誠に申し訳ございません。全額返金にて対応させていただきます。詳細はメールにてご相談させていただきます。

■クレームに対するお詫びの例文1

Amazon出品者の〇〇ブックスと申します。

評価を拝見いたしました。

商品状態のことで、お客様に不快な思いをさせてしまい本当に申し訳ございません。

深くお詫びいたします。

当店では、商品状態にご満足いただけない場合は、代金を全額返金(送料も含まれます)させていただくことにしております。

お客様の許可をいただきましたら、全額返金の手続きをさせていただきます。

お忙しいところ、お手数をおかけして申し訳ございませんが、ご連絡いただければ幸いです。

なお、商品をご返送いただきますとご迷惑をおかけしてしまいますので、お客様の方でご処分いただければと思います。

どうぞよろしく願いいたします。

この度は、せっかくご注文いただきましたのに、ご迷惑をおかけしてしまい本当に申し訳ございません。重ねてお詫びいたします。

■クレームに対するお詫びの例文2

Amazon 出品者の〇〇ブックスと申します。

ご連絡ありがとうございます。
商品状態に不備がありましたようで誠に申し訳ございません。

あいにく、「商品名を書く」は在庫がございません。
そのため、全額返金で対応させていただきます。

先ほど、返金の手続きを行いました。
Amazon からメールが入りますので、ご確認ください。

なお、商品をご返送いただきますとご迷惑をおかけしてしまいますので、お客様の方でご処分いただけないでしょうか。

この度は、せっかくご注文いただきましたのに、ご迷惑をおかけしてしまい本当に申し訳ございません。深くお詫びいたします。

●問い合わせの回答例

Q 1

CDの購入を検討しています。商品に帯や歌詞カードは付いていますか？

A 1

お問い合わせありがとうございます。
商品を確認いたしましたところ、帯と歌詞カードは両方とも付属していました。
ご注文お待ちしております。
どうぞよろしく願いたします。

Q 2

クレジットカードを持っていないのですが、銀行振り込みなどで買えますか？

A 2

Amazonは、クレジットカード以外にも、コンビニ・ATM・ネットバンキング・Edy払いに対応しております。

ご注文の際に、支払方法を選択することができますので、ご希望の方法でお支払いください。

詳しくはこちらをご覧ください。

■Amazon ヘルプ 支払い方法について

http://www.amazon.co.jp/gp/help/customer/display.html/ref=hp_rel_topic?ie=UTF8&nodeId=1085346

ご注文お待ちしております。

どうぞよろしくお願いいたします。

Q 3

領収書を同封してもらうことは可能ですか？

A 3

かしこまりました。

商品に領収書を同封させていただきます。

宛名と但し書きをお知らせいただけますでしょうか？

よろしくお願いいたします。

●ヤフオク用フォーマット

■取引ナビ落札ありがとうフォーマット

はじめまして。「(あなたのYahoo! JAPAN ID)」こと〇〇と申します。

この度は、落札いただきありがとうございます。

お取引終了までどうぞよろしくお願いいたします。

文字数制限の関係で事務的なご案内となりますが、どうかご容赦ください。

[1] 早速ですが、「お名前」「お届け先ご住所」「お支払方法」(落札ページをご確認ください)「発送方法」(同)「ご入金予定日」の5点をお知らせください。

[2] 次に、代金を下記口座にお振込み下さい。

《お支払代金》

・クロネコメール便をご希望の場合

落札価格 円+送料 160円=円

・ エクスパック 500 をご希望の場合
落札価格 円+送料 500 円=円

・ ゆうパックをご希望の場合
落札価格 円+送料= 円

【ゆうパック 60 サイズ送料】

神奈川県内：500 円

北海道：900 円

東北・関東・信越・北陸・東海：600 円

近畿：700 円

中国・四国：800 円

九州：1000 円

沖縄：1100 円

※ゆうパックのみ配達日・時間の指定ができます

午前(9：00 頃～12：00 頃)

午後(12：00 頃～14：00 頃)

午後(14：00 頃～17：00 頃)

夕方(17：00 頃～19：00 頃)

夜間(19：00 頃～21：00 頃)

《お振込先》

口座名義はすべて「あなたの名前」（カタカナの名前）です。

・ イーバンク銀行

支店番号：207(サルサ支店) 普通 口座番号：*****

・ ジャパンネット銀行

店番号：001(本店営業部) 普通 口座番号：*****

・ 新生銀行

店番号：400(本店) 普通 口座番号：*****

・ 郵便振替

口座番号：*****-*****

※振込・振替手数料は、落札者様のご負担となります。

お振込み後、ご一報いただければ幸いです。

商品は、ご入金を確認後、1～2営業日中に発送いたします。
発送が完了しましたら、評価にてご連絡させていただきます。
以上どうぞよろしく願いいたします。

(あなたの名前) 〒111-1111 東京都新宿区〇〇1-1-1 *****@****.ne.jp
03-**-****

■取引ナビ入金ありがとうフォーマット

こんばんは。
ご入金を確認しました。
迅速なご対応ありがとうございます。
商品は本日、メール便にて発送させていただきました。
3～4日でお手元に届く予定です。
届きましたら評価にてお知らせいただければ幸いです。

もし、商品が届かないなど問題がありましたら調査しますのでお問い合わせ下さい。

この度はありがとうございました。
またご縁がありましたらよろしく願いいたします。

(あなたの名前) 〒111-1111 東京都新宿区〇〇1-1-1 *****@****.ne.jp
03-**-****

■評価フォーマット

迅速丁寧なご対応で、安心スムーズなお取り引きができました。とても信頼できる落札者様です。また機会がありましたらよろしく願い致します。この度はありがとうございました。

第14章 便利ツール編

ブックオフビジネスに役立つツールとホームページをまとめました。

● ツール

【携帯サーチ】

■せどり携帯サーチ（無料）

<http://amazon.keizoku.com/amazon.php>

■ぱぱらっち2（無料版）

http://mamazy.com/papazy/papa2/search_book.php

■「マーケットプレイス・携帯サーチ（MKS）」（有料）

http://www.sedori.net/amp_search/

【価格調整・オークション支援ツール】

■価格改定君

<http://www.kakakukaitei.com/>

■Visual Auction

<http://www.cloud-soft.net/SupportPage/information.html>

■おーくりんくす

<http://www.auclinks.com/apm/>

● ホームページ

【仕入れ・出品】

■ブックオフホームページ

<http://www.bookoff.co.jp/>

■Amazon

<http://www.amazon.co.jp/>

■ヤフーオークション

<http://auctions.yahoo.co.jp/>

■本の各部位名称

http://www.library.pref.osaka.jp/nakato/osaka/book_bui.html

【発送・梱包用品】

■ヤマト運輸ホームページ

<http://www.kuronekoyamato.co.jp/index.html>

■アルテック オンラインショップ

<http://www.altech.ne.jp/product/689-601.htm>

■アスクル

<http://askul.jp/>

■ぶちぶちや

<http://www.putiputi.jp/>

■ゴム印ドットコム

<http://www.gom-in.com/shop/address.html>

【クレジットカード・銀行】

■楽天カード

<http://card.rakuten.co.jp/>

■ジャパンネット銀行

<http://www.japannetbank.co.jp/>

■楽天銀行

<http://www.rakuten-bank.co.jp/>

【落札相場・お宝リスト】

■オークファン

<http://aucfan.com/>

■Amazon 予約注文リスト

<https://sellercentral-japan.amazon.com/gp/flex/sign-in-sdp.html/378-1687031-6344806?ie=UTF8&destination=%2Fgp%2FSDPSupport%2Fpreorder-report-JP.html>

おわりに

●ブックオフビジネスで継続的に稼ぎ続けるために

ブックオフビジネスを始めたばかりの頃の私は、儲けが数百円の本を大量に売る”薄利多売”をやっていました。

この頃は本当に大変でした。

数が多いので、クリーニングやコンディションのチェック、出品、梱包、メール処理など、すべての作業に時間と労力がかかりました。

この頃は、月に400冊ぐらい売っていたと思います。

一冊あたりの利益が少ないので、売っても売っても儲かりませんでした。

苦勞が報われないので、だんだんやる気もなくなっていました。

薄利多売は、疲れるだけで、全くいいところがありません。

もし、これからこのビジネスを始める人に、ひとつだけアドバイスするとしたら薄利多売は絶対にやってはいけません

と言うでしょう。

薄利多売をやっていいのは、アルバイトをたくさん雇って、月に数千～数万もの商品を販売できる業者だけです。

個人でこのビジネスをするのなら、薄利多売とは正反対の”厚利少売”（利益が大きい商品を少なく売る）を目指さなくてははいけません。

そのためには、お宝商品を覚え、目利き力を付ける必要があります。

そして、

いかに少ない労力でたくさん稼ぐか

ということ、常に考え続けることも必要です。

薄利多売なら、1万円稼ぐのに、20冊も売らなくてはなりません。

でも、厚利少売なら、2～3冊売らただけでいいのです。

この差は歴然です。

少ない時間と労力で、よりたくさん稼ぐにはどうすればいいか？

常にこの質問を自分に問い続けてください。

最後までお読みいただきありがとうございました。

あなたの成功を心からお祈りしています。

あなたがたくさんの幸運に恵まれますように。

トビーブックス

飛田 貴生